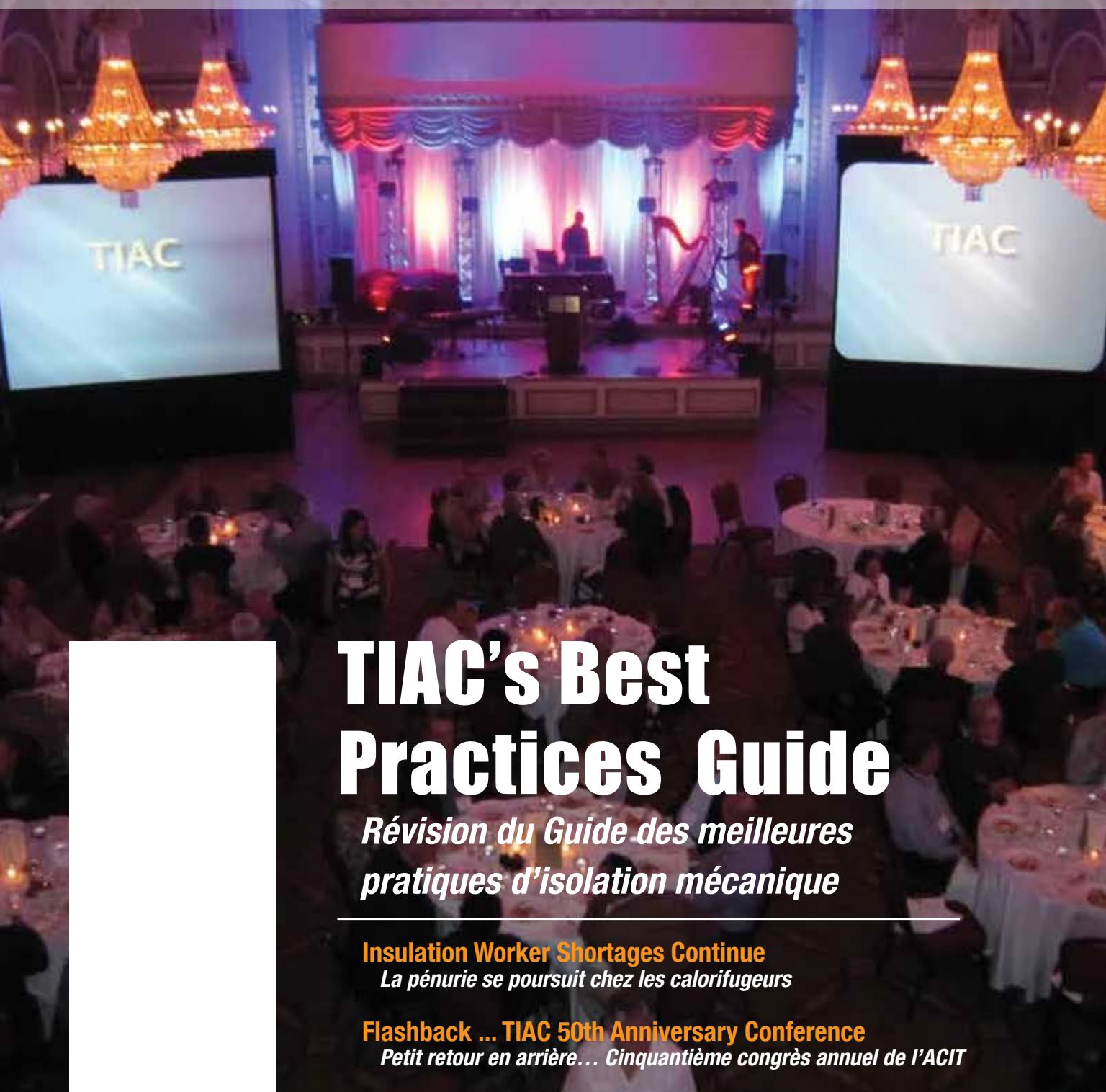


TIAC



TIAC's Best Practices Guide

Révision du Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique

Insulation Worker Shortages Continue
La pénurie se poursuit chez les calorifugeurs

Flashback ... TIAC 50th Anniversary Conference
Petit retour en arrière... Cinquantième congrès annuel de l'ACIT

Venture Tape is **MORE** than tape

**A Complete Line of Building,
Construction & HVAC Products**

Adhesives & Sealants

VentureSeal 301

100% SILICONE SEALANT

VentureSeal PU340

ONE COMPONENT POLYURETHANE SEALANT

Spray Adhesives

VentureGrip™ 100

GENERAL PURPOSE CONTACT ADHESIVE

VentureGrip™ 200

LoVOC CONTACT ADHESIVE

VentureGrip™ 300

WATER BASED CONTACT ADHESIVE

Insulation Jacketing

Aluminum Foil Tapes

Specialty Tapes

UL Tapes



GTA-NHT, Inc.
Venture Tape
30 Commerce Road
Rockland, MA 02370 USA
Tel: 781-331-5900
Fax: 781-871-0065

Delivering Solutions Every Day
800-343-1076 (U.S.A.)
800-544-1024 (Canada)
800-343-1076 (Mexico)
www.venturetape.com

VentureTape®

GTA
TAPES & ADHESIVES
a 3M Company



in this issue...



16 **TIAC's Best Practices Guide**

TIAC's Best Practices Guide is getting a major overhaul and updating as it prepares for official referencing in the 2015 National Energy Code for Buildings.

Révision du Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique

Le Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique de l'ACIT fait présentement l'objet d'une révision et d'une mise à jour exhaustives ; nous sommes, en effet, en train de le préparer pour les renvois officiels qui seront inclus dans le Code national de l'énergie pour les bâtiments – Canada 2015.

26 **Insulation Worker Shortages Continue**

Two things are clear: across the country, construction jobs are booming, and there's a shortage of skilled workers.

La pénurie se poursuit chez les calorifugeurs

Deux faits sont indéniables : le secteur de la construction est en plein essor d'un bout à l'autre du pays et, partout, sévit une pénurie de travailleurs spécialisés.

30 **Flashback ... TIAC 50th Anniversary Conference**

Memories ... that is what is left from this milestone celebration that is now behind us, but that we shared with more than 220 people in the magnificent city of Québec.

Petit retour en arrière... Cinquantième congrès annuel de l'ACIT

Souvenirs, souvenirs... Nous en garderons de beaux de cet évènement historique, maintenant passé, que nous avons partagé avec plus de 220 personnes au cœur de la magnifique ville de Québec.

Extras / Les extras

04	President's Message / Le mot du président	40	Financial Advice / Conseils financiers
10	What's Going On? / Que se passe-t-il?	42	Safety Update / Santé et sécurité au travail
24	TIAC Distributors / Distributeurs de l'ACIT	44	Obituary / Avis de décès
36	It's the Law / La loi	46	Advertiser Index / Index des annonceurs

PRESIDENT'S MESSAGE / LE MOT DU PRÉSIDENT

Keep all Connections Together and Open

As I begin my role as president of TIAC and acting president for the Master's Insulators Association of Ontario, I can say that the mechanical insulation industry has been wonderful to me and my family for over forty years. Starting at the age of 18, I've seen this industry change over the decades.

There have been many great moments in the industry—most recently, the celebration of our 50th anniversary annual conference, which was held in Quebec City in September. It was a joy to see our honorarium members Laurette and Don Bell of Saskatchewan, Janice and Allan MacDonald of Nova Scotia, and Dolores and William Wilson and Robert Lacoste of Quebec present at this year's conference. It takes a great deal of dedication and support from people like our honorariums and their families to keep our great industry moving forward.

I would like to extend a very special thank you to Suzanne Demers and Denis Beaudin, Lise Lavoie and Remi Demers, and lastly Susan Ryan from the Willow Group and Jeff Rous for all their work in making the 50th annual conference such a success—one for the books!

As we approach the fifth year of TIAC's mandate to "Raise the Awareness of Mechanical Insulation," it's probably a good idea to take a step back and reflect on the progress that has taken place so far. We have made inroads to areas that never existed for TIAC before: at the federal level, with various trade associations, and with the sense among TIAC members that finally something positive is happening.

It would be satisfying to rest on our success and declare all is right in our



by / par Walter Keating
TIAC President

Points de contact et communications

Au moment où je commence à jouer mon rôle de président de l'ACIT et de président par intérim de la Master's Insulators Association of Ontario, je peux affirmer que le secteur de l'isolation mécanique nous a réussi à moi et à ma famille pendant plus de quarante ans. J'ai commencé à l'âge de 18 ans et j'ai vu le secteur évoluer au fil des décennies.

Il y a eu beaucoup de grands moments dans l'histoire de notre industrie — le plus récent étant la célébration du 50e anniversaire de l'ACIT à notre congrès annuel à Québec en septembre. C'était une joie de voir nos membres honoraires Laurette et Don Bell de la Saskatchewan, Janice et Allan MacDonald de la Nouvelle-Écosse, ainsi que Dolores et William Wilson et Robert Lacoste du Québec, faire des présentations au congrès de cette année. Pour continuer de progresser, notre grande industrie a besoin d'une bonne dose de dévouement et d'appui de la part de personnes telles que nos membres honoraires et leurs familles.

Je tiens à remercier tout particulièrement Suzanne Demers et Denis Beaudin, Lise Lavoie et Remi Demers et, enfin, Susan Ryan de Willow Group ainsi que Jeff Rous, de tout le travail qu'ils ont accompli pour faire du 50e congrès annuel un succès mémorable.

À l'approche de la cinquième année du

GROUP PUBLISHER

Lara Perraton
lperraton@pointonemedia.com

EDITOR

Jessica Kirby
jessica.kirby@pointonemedia.com

CONTRIBUTING WRITERS

Glenn Ayrton
Denis Beaudin
Susan Bryant
Steve Clayman
Andrew Delmonico
Rémi Demers
Joe Fabling
Walter Keating
Jonathan Maryniuk

ADVERTISING SALES

Greg Lewis • 800.474.1132
glewis@pointonemedia.com

ART DEPARTMENT

Lara Perraton • 877.755.2762
artdept@pointonemedia.com

PUBLISHED QUARTERLY BY

Point One Media Inc.
on behalf of the
Thermal Insulation Association of Canada
1485 Laperrière Avenue
Ottawa, ON K1Z 7S8
T: 613.724.4834 / F: 613.729.6206
Contact: Anne Stacey
The Willow Group

anne.stacey@thewillowgroup.com • www.tiac.ca

While information contained in this publication has been compiled from sources deemed to be reliable, the publisher may not be held liable for omissions or errors.

Contents ©2012 by Point One Media Inc. All rights reserved. No part of this publication may be reproduced or duplicated without prior written permission from the publisher.

Printed in Canada.
Postage paid at Simcoe, ON.

Return postage guaranteed. Canada Post
Canadian Publications Mail Sales Product
Agreement #40719512.

Return undeliverable Canadian addresses to:
Circulation Department
TIAC Times
PO Box 11 Stn A Nanaimo, BC V9R 5K4
email: circulations@pointonemedia.com

TIAC reserves the right to refuse any ad copy that contains anything that may be adverse to the interest of TIAC, including advertisements that are supportive of products, groups, or companies that are not supportive of the general objectives of TIAC.

L'ACIT se réserve le droit de refuser toute annonce publicitaire dont le contenu serait contraire à ses intérêts, notamment toute annonce faisant la promotion de produits, de groupes ou de compagnies qui ne favorisent pas les objectifs généraux de l'ACIT.

Statements of fact and opinion are the responsibility of the authors alone and do not necessarily reflect the official views of TIAC. Also, the appearance of advertisements and new product or service information does not constitute an endorsement of products or services featured.

Les déclarations et les opinions énoncées sont la responsabilité des seuls auteurs et ne reflètent pas forcément le point de vue officiel de l'ACIT. La présence d'annonces et de renseignements sur de nouveaux produits et services ne signifie pas que la revue endosse les produits et services en question.

"Increased minimum pipe insulation thickness is the right way to go in terms of reducing energy costs and GHG emissions."

world. Unfortunately, this isn't the case, as there remains more work to do. Forces are in play designed to upset our game plan; pushback from increasing pipe insulation thickness, lobbying efforts by the plastic pipe manufacturers, and the focus on lighting and envelope to save energy.

With respect to the original mandate, TIAC will be looking at the National Energy Code for Buildings-2015, the Provincial Building Codes, the various trade associations, the use of plastic pipe, TIAC as a resource, and our relationships internationally.

We have established our credentials by participating in the Task Group on Pipe and Duct Insulation; however, there remain a few hurdles to get over, the least of which are two Public Reviews. I expect the dissenting voices that resulted in increased pipe insulation thickness not showing in the NECB-2011 will surface again. Increased minimum pipe insulation thickness is the right way to go in terms of reducing energy costs and GHG emissions. In terms that benefit our industry we will see manufacturers increase production, distributors sell higher value products, and contractors realize more work.

mandat de l'ACIT visant à mieux faire connaître l'isolation mécanique, il serait probablement bon de prendre un peu de recul et de réfléchir au progrès réalisés à ce jour. Nous avons fait des percées à des niveaux auxquels l'ACIT n'avait jamais accédé auparavant — à l'échelle fédérale et auprès de diverses associations professionnelles — et les membres de l'ACIT ont le sentiment que les choses bougent enfin.

Il serait bien agréable de pouvoir se reposer sur ses lauriers et de déclarer que tout va bien dans le monde de l'isolation. Malheureusement, ce n'est pas le cas et il reste encore du travail à faire. Il y a des forces en jeu qui visent à perturber notre plan de match. Des parties se sont opposées à l'augmentation de l'épaisseur de l'isolation des tuyaux. Des pressions ont été exercées par les fabricants de tuyaux de plastique. Et certains misent sur l'éclairage et l'enveloppe du bâtiment pour économiser de l'énergie.

Conformément à son mandat original, l'ACIT tiendra compte de facteurs divers : le Code national de l'énergie pour les bâtiments - 2015, les codes provinciaux du bâtiment, les diverses associations professionnelles, l'utilisation du tuyau de plastique, la position de l'ACIT en tant que ressource et nos relations à l'échelle internationale.

Nous avons établi nos titres de compétences en participant au groupe de travail sur l'isolation de la tuyauterie et des conduits de chauffage ; cependant, il reste quelques obstacles

INSTALL DURABILITY IN OUTDOOR APPLICATIONS

ArmaTuff® is the durable, one-step mechanical insulation for demanding outdoor applications. The combination of a tough, white, embossed cladding laminated to Armaflex® elastomeric insulation eliminates the need for jacketing and painting while providing heavy-duty weather protection with zero permeability. **Install it. Trust it.**

ArmaTuff®

Carmacell

1 888-570-DUCT
info.duct@armacell.com

www.armacell.us

TIAC participated in the Public Review process when upgrades to the Ontario Building Codes were proposed. Although we will never know for sure how we influenced the decision to go with ASHRAE 90.1-2010, we can believe that our input was seriously considered. In addition to Ontario, the two other influential provinces in energy conservation are British Columbia and Alberta. We need to get inside the respective ministries to help the decision makers move in the right direction. We need to participate at the highest levels in government to make sure our voice is heard and understood.

We identified specific areas of interest to TIAC as health care, district energy, educational facilities, and more recently, mining. These areas represent huge retrofit potential and we need to develop this potential at the national and provincial levels. The follow-up with trade associations at the provincial level is critical to the success of the programme simply because most of the decision makers or site personnel don't make it to the national conference. Without the ability to establish and maintain a "trickle-down effect," it makes it difficult to pursue retrofit work at a local level.

As my term as president of TIAC is just beginning, I look forward to the new challenges it presents and together with the board of directors and you, the members, I am eager to affect change in our industry. ■

à surmonter, dont les moindres sont deux examens publics. Je m'attends à entendre s'élever de nouveau les voix dissidentes qui ont fait que nos recommandations concernant l'accroissement de l'épaisseur de l'isolation des tuyaux n'ont pas été incorporées dans le CNEB-2011. Accroître l'épaisseur minimale de l'isolation des tuyaux est la meilleure manière de réduire les coûts de l'énergie et les émissions de gaz à effet de serre. Quant aux avantages que notre secteur en retirera, nous verrons les fabricants accroître leur production, les distributeurs vendre des produits de plus grande valeur et les entrepreneurs effectuer plus de travaux.

L'ACIT a participé au processus de consultations publiques sur la modification du Code du bâtiment de l'Ontario. Nous ne saurons jamais avec certitude dans quelle mesure nous avons influé sur la décision d'adopter la norme ASHRAE 90.1-2010, mais nous pouvons croire que notre apport a été sérieusement pris en considération. En plus de l'Ontario, les deux autres provinces influentes dans le domaine de l'économie d'énergie sont la Colombie-Britannique et l'Alberta. Nous devons nous faire entendre dans les ministères concernés afin d'aider les décideurs à s'orienter correctement. Nous devons avoir voix au chapitre aux échelons gouvernementaux les plus élevés pour que notre message soit entendu et compris.

Nous avons cerné des centres d'intérêt particuliers pour l'ACIT, tels que les soins de santé, les réseaux thermiques, les établissements scolaires et, plus récemment, l'exploitation minière. Ces secteurs présentent d'énormes possibilités de modernisation que nous devons mettre à profit à l'échelle nationale et provinciale. Un suivi auprès des associations professionnelles provinciales est essentiel au succès de ce programme tout simplement parce que la majorité des décideurs ou du personnel sur place n'assiste pas au congrès national. Sans la capacité de créer et de maintenir un « effet de retombée », il est difficile de faire du travail de modernisation à l'échelle locale.

À l'aube de mon mandat de président de l'ACIT, je me réjouis à la perspective d'avoir de nouveaux défis à relever et il me tarde de susciter des changements au sein de notre industrie de concert avec le Conseil d'administration et avec vous, les membres. ■

protoTM
Engineered Thermoplastics corp

ENGINEERED PVC PRODUCTS

- PROVEN IN THE FIELD
- UNMATCHED INNOVATION
- OUTSTANDING SERVICE
- GUARANTEED QUALITY

EXPERIENCE THE PROTO DIFFERENCE

Since our inception in 1980, our mission has remained the same: To create superior products, deliver outstanding service, and remain unmatched in product innovation.

www.protocorporation.com
(800) 875-7768

NDT INSPECTION PLUGS

Your Customers Are Concerned About ...

Corrosion Under Insulation (CUI)

 **NDTSeals.com • 800.261.6261**

CHOOSE THE RIGHT INSULATION THE FIRST TIME!

AEROCEL® EPDM

EPDM High Performance Rubber

Works when and where other elastomeric insulation fails.

- **High Temperatures – up to 300° F**

Solar, radiant, low pressure steam

- **Low Temperatures – down to -297° F**

Stays flexible in cold.

The colder, the better the insulation power.

- **Dual Temperature Systems**

Chilled water / Hot water systems

- **High Moisture / Humid Environments**

The most resistant rubber to moisture intrusion.

- **Mold & Mildew**

No sustenance in EPDM, biocides not required.

Will not support mold or mildew growth.

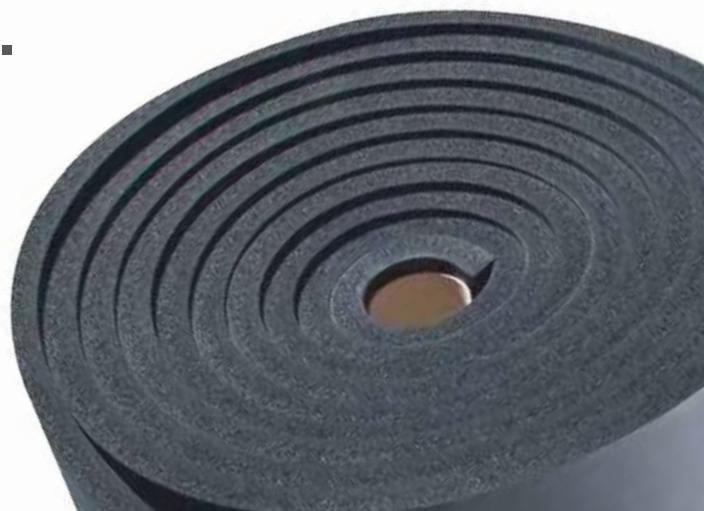
- **Outdoors**

No additional weather protection needed.

- **Superior Fire Response Properties**

ASTM E 84 25/50 Flame and Smoke Rated,
Exclusive – ASTM C635 Self-Extinguishing.

Get the whole story at
www.aeroflexusa.com
or call 1-866-AEROCEL
(1-866-237-6235)



Contact Aeroflex today at 1-866-237-6235 (1-866-AEROCEL)

Or visit our web site: www.aeroflexusa.com



TIAC's mission is to represent members and promote the insulation industry in Canada. The TIAC membership works to address the thermal insulation industry through standards, regulation, and advocacy.

Our Objectives

1. To continue to promote the TIAC Best Practices Guide throughout the industry.
2. To further interests of the members of the Canadian Construction Association.
3. To educate members of the Canadian Construction Association on the importance of insulation, its benefits, and its role in maintaining confidence of architects, engineers, owners, and/or their agents.
4. To establish standards, codes and regulations that matter most to the industry and consumers, and try to implement them consistently with the industry.
5. To develop members, clients, and all relations between members and clients, and try to practice the highest standard of professional, scientific, and social behaviour.
6. Generally, to promote and adjust any and all complaints between parties involved in which will assure all relevant clients the highest standard of efficiency and service without pecuniary gain.
7. To make the association effective and influential.
8. To operate and try to satisfy the members' needs throughout the industry.

The mission of the ACIT consists to represent members and promote the thermal insulation industry in Canada. The members of the ACIT work to improve the industry of thermal insulation through standards, regulation, and advocacy.

Nos buts

1. Promouvoir la publication de l'annuaire des membres de l'ACIT pour le bimestre de l'industrie.
2. Assurer la publication et la diffusion des intérêts des membres.
3. Éduquer les membres, en permettant le plus haut degré d'éducation menant à la confiance des architectes, des ingénieurs, des propriétaires et de leurs agents.
4. Obtenir, réseigner et établir l'industrie dans toute matière pertinente à l'annuaire de l'industrie de l'isolation et exacte parmi les membres en ce qui concerne toute matière pertinente à l'annuaire de l'industrie de l'isolation et à l'amélioration de l'industrie de l'isolation.
5. Améliorer, promouvoir et maintenir un niveau élevé de morale et de relations entre les employeurs et les employés au sein de l'industrie de l'isolation grâce à la pratique de standards élevés en matière de comportement éthique, professionnel, scientifique, et social.
6. De façon générale, promouvoir et établir de meilleures relations publiques, plus particulièrement : recevoir et régler toutes les plaintes entre les différentes parties de façon à assurer l'adéquation des personnes en termes d'efficacité et de services sans gains pécuniaires.
7. Promouvoir la sécurité dans l'industrie de l'isolation et pour le bien-être des membres.
8. Coordonner les activités et les réunions de l'industrie et représenter les membres au sein de l'association, c'est-à-dire la promotion de l'industrie de l'isolation.

**DISTRIBUTORS OF
COMMERCIAL / INDUSTRIAL
INSULATIONS**

WALLACE

CONSTRUCTION SPECIALTIES LTD.
www.wallace.sk.ca

825 MacKay St.
Regina, SK S4N 2S3
Toll-free: (800) 596-8666

1940 Ontario Ave.
Saskatoon, SK S7K 1T6
Toll-free: (800) 667-3730



2012 – 2013

President – Walter Keatig
 1st Vice-President – Jh Train
 2nd Vice-President – Vacant
 Treasurer – Chris Ishan
 Past President – Gerald H. Drury
 Secretary – David R. Ehren
 Chairwoman – Actuaries – Michael Rayburn
 Alternate Member – Actuaries – Steve Cobet Basiere
 Chairwoman – Distributors – Mark Weidman
 Alternate Member – Distributors – Brian Ellwood
 Chairwoman – Contractors – Mark Trevor
 Alternate Member – Contractors – Robert Gray
 Director at Large – Jim Flory
 Director of British Columbia – Andre Pachon
 Director of Alberta – Mark Trevor
 Director of Saskatchewan – Dale E. Kortt
 Director of Manitoba – Robert Gray
 Director of Ontario – Walter Keatig
 Director of Quebec – Remi Demers
 Director of Maritimes – Michael MacDonald

Advisors to the Board of Directors

Noémie DePatie
 Daniel Bell

Committees

TIAC Times – Jh Train
 Technical – Denis Beaudin
 Finance – Chairwoman – David R. Ehren
 INT Chairman – Brian Ellwood
 Chairwoman – 2013 – Walter Keatig

Provincial Directors

Association of Insulation Contractors – Alberta – Rick Rauser
 BC Master Insulators Association – Caroline O’Keeffe
 Manitoba Insulation Contractors Association – Brian Ellwood
 Saskatchewan Insulation Contractors Association – Donald Bell
 Thermal Insulation Association of Alberta – Eric Rausser

2012 – 2013

Président – Walter Keatig
 Président suppléant – Gerald H. Drury
 Premier vice-président – Vacant
 Trésorier – Chris Ishan
 Secrétaire – David R. Ehren
 Directeur madam – Fabianas – Michael Rayburn
 Remboursement – Fabianas – Steve Cobet Basiere
 Président du Distributeurs – Mark Weidman
 Remboursement – Distributeurs – Brian Ellwood
 Président du Comité des représentants – Mark Trevor
 Remboursement – Comité des représentants – Robert Gray
 Directeur de la Colombie-Britannique – Andre Pachon
 Directeur de l’Alberta – Mark Trevor
 Directeur de la Saskatchewan – Dale E. Kortt
 Directeur de la Manitoba – Robert Gray
 Directeur de l’Ontario – Walter Keatig
 Directeur du Québec – Remi Demers
 Directeur des Maritimes – Michael MacDonald

Conseillers du conseil d’administration

Noémie DePatie
 Daniel Bell

Comités

TIAC Times – Jh Train
 Technique – Denis Beaudin
 Président du Comité des représentants – David R. Ehren
 Président du Comité de l’INT – Brian Ellwood
 Président du Comité 2013 – Walter Keatig

Directeur provincial

Association of Insulation Contractors – Alberta – Rick Rauser
 BC Master Insulators Association – Caroline O’Keeffe
 Manitoba Insulation Contractors Association – Brian Ellwood
 Saskatchewan Insulation Contractors Association – Donald Bell
 Thermal Insulation Association of Alberta – Eric Rausser

If you would like more information about the association or would like to review a complete list of members, please visit <www.tiac.ca>.

by / Steve Clayman, Director of Energy Initiatives

Last year, TIAC was invited to participate on the Task Group for Pipe and Duct Insulation relating to the 2015 edition of the National Energy Code for Buildings. Being involved in code development work is the same as "hurry up and wait." There are times filled with constant activity and then—nothing. So it goes until a consensus is reached and the recommendations move on to another level of government and then another. At any time these government levels can fully approve the recommendations, send a request back for clarifications, or disagree entirely, which of course means we go back to square one.

In a perfect world all recommendations are adopted and then we're faced with the Public Review period where anyone can have a say on proposed changes to the code. There's a formal approach to the Public Review, and TIAC participated in a few, with positive results. Once all is said and done, the code is published and becomes an official, legal document.

Code cycles are five years, so the work we've been doing is for the National Energy Code for Buildings – 2015 (NECB-2015). The processes are almost settled when proposals begin to circulate and the NECB-2015 is finalized.

Duct Insulation

- The required insulation value or thickness means installed

The Tape The Pros Stick With™



1400 MIDDLESEX ST., LOWELL, MA 01851
TEL 800-229-9148 www.idealtape.com

PROUD SUPPORTORS OF TIAC

par / Steve Clayman, directeur des initiatives d'économie d'énergie

L'an dernier, l'ACIT a été invitée à faire partie du groupe de travail sur l'isolation des tuyaux et des conduits pour la révision 2015 du Code national de l'énergie pour les bâtiments. Être impliqué dans le travail de développement du code est la même chose que "hurry up and wait." Il y a des périodes où il y a beaucoup d'activité et puis rien. Cela continue jusqu'à ce qu'un consensus soit atteint et que les recommandations formulées passent à un autre niveau de gouvernement et puis à un autre. À tout moment, ces niveaux de gouvernement peuvent approuver les recommandations, les renvoyer avec des modifications ou les rejeter, ce qui nous ramène évidemment à la case de départ.

Dans un monde idéal, toutes les recommandations sont approuvées, mais c'est la partie la moins importante dans laquelle n'importe qui peut donner son avis sur les projets de modifications au code. L'examen public fait l'objet d'une démarche officielle et la participation de l'ACIT à quelques-unes de ces examens a été très bénéfique. À l'issue du processus, le code est publié et devient un document juridique officiel.

Étant donné que le cycle des codes est de cinq ans, le travail que nous effectuons actuellement porte sur l'édition de 2015 du Code national de l'énergie pour les bâtiments (CNEB-2015). Les méthodes proposées sont toujours à prendre en compte, mais ce qui se passe et leurs vues sont prises en considération. Les changements au CNEB-2015 recommandés sont réservés ci-dessous :

Isolation des conduits d'installation de chauffage

- La valeur ou l'épaisseur d'isolation requise s'entend du résultat obtenu après l'isolation du produit. L'isolation rigide en papier ou en papier kraft est la plus épaisse; celle en papier aluminium est dans certains cas très différente. L'installateur serre l'isolant autour du conduit, ce qui entraîne l'épaisseur nécessaire et peut être supérieur aux surfaces brutes. La même chose se produit avec les cales rigides. Si, par exemple, l'épaisseur d'isolation spécifiée est d'un pouce et demi, l'installateur doit acheter un isolant suffisamment épais pour obtenir, après l'isolation, une épaisseur d'au moins un pouce et demi d'épaisseur.
- Si le calcul donne une valeur d'isolation qui se situe entre deux épaisseurs marquées, alors c'est l'épaisseur standard supérieure qu'il faudra utiliser.
- Les épaisseurs marquées doivent être modifiées. Cela veut dire que l'installateur ne peut réellement couvrir l'isolation marquée. L'isolation devra absolument (par exemple) s'assurer qu'il y a assez d'espace pour l'épaisseur spécifiée.

thick. No problem with rigid pipe or drywall wrap is something quite different. An installer will pull the insulation tight on the duct, thereby reducing the thickness at the corners and likely on the flat areas. The same issue occurs on rigid duct. If, for example, the specification call for 1 ½" thickness, the installer will have to buy the insulation in a sufficient thickness that when installed, the thickness will end up at 1 ½".

- If a calculation results in an insulation value falling between two standard mineral fiber thicknesses, then the greater standard thickness must be used.
- The mineral fiber thickness shall be tampered with. This means the taller can be reduced by the mineral fiber insulation thickness. It will be important for the installer to (as an example) determine there is sufficient clearance to install the specified thickness.

Pipe Insulation

- If a calculation results in an insulation value falling between two standard mineral fiber thicknesses, then the greater standard thickness must be used.
- The mineral fiber thickness shall be tampered with. This means the taller can be reduced by the mineral fiber insulation thickness. It will be important for the installer to (as an example) determine there is sufficient clearance to install the specified thickness.

Isolation de la tuyauterie

- Si le calcul donne une valeur d'isolation qui se situe entre deux épaisseurs standards, alors c'est l'épaisseur standard supérieure qu'il faudra utiliser.
- Les épaisseurs standards ne doivent pas être modifiées. Cela veut dire que l'installateur peut réduire la couche d'isolation standard. L'installateur devra alors faire (par exemple) s'assurer qu'il y a assez d'espace pour l'épaisseur spécifiée.
- En ce qui concerne les tuyaux et les tubes en plastique (PEX, etc.), leur valeur allégée d'isolation sera au moins réduite et ils seront posés traités différemment des管道 en cuivre ou en acier. Les fabricants de tuyaux en plastique ont exercé de fortes pressions pour que le CNEB associe une valeur d'isolation à l'épaisseur standard, et ce pour en arriver à éliminer la nécessité d'ajouter de l'isolation supplémentaire. Selon a été effectué par le groupe de travail sur l'isolation de la tuyauterie et des canalisations d'isolation d'acier, les valeurs « R » allégées pour les fabricants de tuyaux en plastique sont négligeables.

Àinsi des épaisseurs minimales d'isolation du recommandées dans la norme ASHRAE 90.1-010. Il s'agit parfois d'épaisseurs dont la mesure peut être jusqu'à 50 %

MANSON
INSULATION

KEEPING IT SIMPLE.

1 800 626-7661

IMANSON.COM

MINIMUM OF 60%
OF POST-CONSUMER
RECYCLED CONTENT



- Plastic pipe insulation (PEX, etc) will be credited for any claimed insulation value and will be treated differently than copper or steel. The piping system manufacturers struggled to have the NECB allow a credit for insulation values of the wall thickness, to the extent that a table in the insulation code did not eliminate red values in the thickness. A standard practice now by the Task Group on Pipe and Duct Insulation determined that R-values claims by the piping system manufacturers were "insignificant."
- Applying ASHRAE 90.1-010 minimum pipe insulation thicknesses. Some of the thickness increases by as much as 50%. Humid conditions, outdoor applications, and applications to pipes that range is stipulated in the ASHRAE 90.1-2015 Tables 6.8.3A and 6.8.3B require separate calculations.

Provincial and Territorial Energy Code Updates

The approach taken by various jurisdictions in calculating the applicable Canadian codes; however, the NECB serves as a base. Let's take a look.

British Columbia

- British Columbia Building Code currently references ASHRAE 90-007 and will move to ASHRAE 90-10 September 2013.
- The City of Vancouver currently references ASHRAE 90-1-010.

Alberta

- Alberta Building Code currently references the Model National Energy Code for Buildings-1997 (MNECB-1997) and will move to NECB-2011 January 2013.

Ontario

- Ontario Building Code effective January 1, 2012 issued Supplementary Bulletin 10 (SB-10) requiring that all buildings permitted after January 1, 2012 follows ASHRAE 90-10. For buildings permitted prior to this date, ASHRAE 90-007 is referenced.

Spain: rien à faire. En milieu intérieur, ou en cas d'application en extérieur ou qui ne correspondent pas aux indications des fabricants A et B de la norme ASHRAE 90-2015 il faut faire des calculs distincts.

Mise à jour des codes de l'énergie provinciaux et territoriaux

Au Canada, la façon de faire des diverses administrations varie; cependant, le CNEB leur sert de base. Faisons un tour d'horizon :

Colombie-Britannique

- Le code du bâtiment de la Colombie-Britannique renvoie actuellement à la norme ASHRAE 90-007 et passera à la norme ASHRAE 90-10 au printemps 2013.
- L'administration de la ville de Vancouver cite la norme ASHRAE 90-10 en référence.

Alberta

- Le code du bâtiment de l'Alberta renvoie actuellement à l'édition de 1999 du Code national de l'énergie pour les bâtiments (CMNEB-1999) et passera au CNEB-2011 en automne 2013.

Ontario

- Selon le Bulletin spécial émettraire 10 (SB10) du Code du bâtiment de l'Ontario toutes les immeubles dans la capitale ont été autorisés après le 1er janvier 2012 doivent se conformer à la norme ASHRAE 90-1-010. Dans le cas des immeubles dans la capitale ont été autorisés avant cette date, c'est la norme ASHRAE 90-2007 qui est citée en référence.

Québec

- La Réglementation du bâtiment du Québec cite actuellement les épaisseurs d'isolant de tuyau indiquées dans le CMNEB-1999. Elle traîne à la mise à jour du code pour les modifications nécessaires à la publication de la réglementation.

La Saskatchewan, le Manitoba, le Nouveau-Brunswick, l'Î.-P.-É., la Nouvelle-Écosse, Terre-Neuve, le Yukon, les T.-N.-O. et le Nunavut

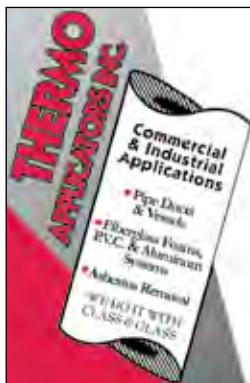
- Suivent le CMNEB-1999 et le CNEB-2011.

Guide des meilleures pratiques de l'ACIT

RNCAN cite ou cite en référence le Guide des meilleures pratiques dans :

- le Code national du bâtiment du Canada
- le Code national de l'énergie pour les bâtiments
- RETScreen (logiciel de modélisation de rendement énergétique)

L'ACIT est donc une source recommandée de renseignements sur l'isolation mécanique; son Guide des meilleures pratiques

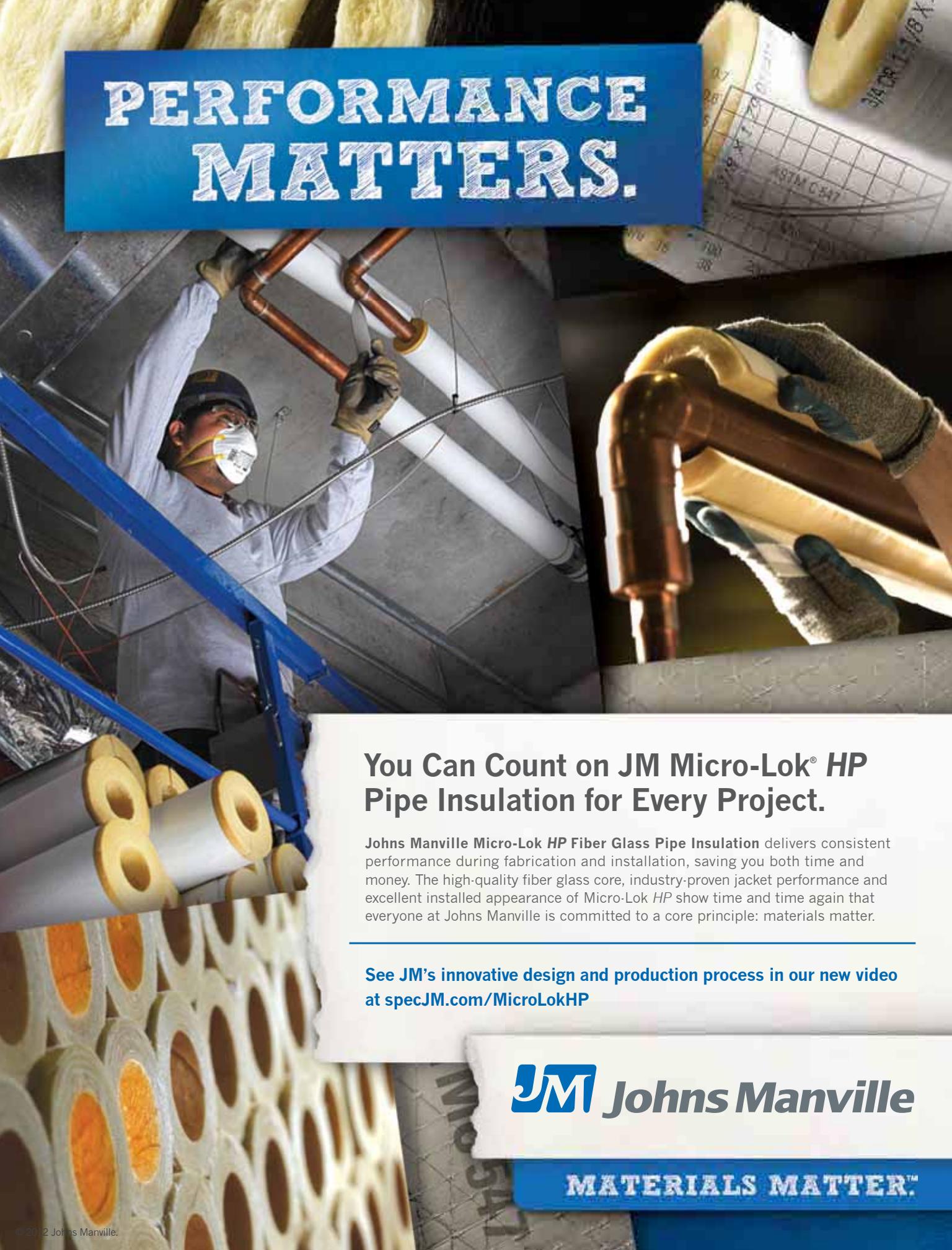


ROBERT GRAY
BUS: 204-222-0920
FAX: 204-224-5666
TF: 1-800-250-9080

300 Transport Rd.
Box 29 Grp 582 RR5
Winnipeg, MB R2C 2Z2

info@thermoapplicators.com

PERFORMANCE MATTERS.



You Can Count on JM Micro-Lok® HP Pipe Insulation for Every Project.

Johns Manville Micro-Lok HP Fiber Glass Pipe Insulation delivers consistent performance during fabrication and installation, saving you both time and money. The high-quality fiber glass core, industry-proven jacket performance and excellent installed appearance of Micro-Lok HP show time and time again that everyone at Johns Manville is committed to a core principle: materials matter.

See JM's innovative design and production process in our new video at specJM.com/MicroLokHP

JM Johns Manville

MATERIALS MATTER.™

Quebec

- Reg e du b timen d Qú b c cu refen es pip in lati th ck sses in MNECB-19 They are wo k g o g ad s to th se th ck sses; b ew r, n timeli h s b eré stab ish d

Saskatchewan, Manitoba, New Brunswick, PEI, Nova Scotia, Newfoundland, Yukon, NWT, and Nunavut

- Fb lw eith r MNECB-19 NECB-01 1.

TIAC Best Practices Guide

The Best Practices Guide is either cu refen ed o will b referen edN RCari n

- Th Nati 1 Bu ld gC d 6 Can d
- Th Nati 1 En ryC d fo Bu ld g
- RETScreen(are a rgm d lig 6 tware p g amme)

TIAC h s b cm e a well-resp cted son ce fo mechan cal in lati ad th Best Practices Guide is b o examp e. Fo ad iti 1 ea mp es, y can access th NRCan web ite (www.nrcan-rncan.gc.ca) and use the "Search" option to find "p p insl ati"

Impact on the Mechanical Insulation Industry

The trend to g eater in lati th ck sses is in p ace ad is mig atig to th mun cip l ad tility lew ls. Fo ex mp e, th To b o Tras it Cm missio h s ad p ed ASHRAE 01-010. As th mark t d mad fo g eater in lati th ck sses in reases, maf actn ers ad d strib o s will b b ig ted to h v these p d ts read ly x ilab e.

We are also seeing more evidence the onus is being placed on contractors to interpret code requirements and to in fact make recommendations for appropriate products and thicknesses. This change in approach from the prescriptive based specification where "shall" is used extensively, to the performance based specification is pushing contractors to operate at a higher level than has been traditional in our industry.

If y a ed h lp a iv g tig th b th se ch g s, TIAC's ex en iv reso ces are av ilab e to ay . Yo jst n ed ta sk ■

n'est qu'un exemple des recueils d'information produits. Pour tr e r d s ren eig met s sp émet aires, n p z accéd r au site Web d RNCan (www.nrcan-rncan.gc.ca), et in crire les mb s « p p in lati » d la zo « Ch rch r » d la fo tird « Rech rch »

Impact sur l'industrie de l'isolation mécanique

La tec n e v rs d s co b s d isb at p s ép isses est amo cée et elle cm men e à se faire sen ir à l'éch ln min cip l et p rmi les serv ces p ics. Par ex mp e, la To b o Tras it Cm missio a ap é la n me ASHRAE 01-010. Auc la crissan e d la d mad d isb ats p s ép is, les fab icat s et les d strib en s d v b avor ces p d ts ens to k

En outre, nous constatons de plus en plus que l'on confie aux en rep ea n s la resp ab lité d in erp éter les ex g n es d s cd s et, en fait, d recm mad r d s p d iuts et des épaisseurs adéquats. Ce changement – qui fait qu'on abandonne les spécifications fondées sur des prescriptions, où le verbe « devoir » est utilisé abondamment, au profit de spécifications axées sur le rendement – pousse les entrepreneurs à fonctionner à un niveau supérieur à celui que l'on a connu jusqu'à maintenant dans notre secteur.

Si n aez b són d aid p u s y retr e r p rmi ces ch g met s, les x stes resso ces d l'ACIT st à la d sp itir t. Demad z et n recev ez ! ■

MECHANICAL INSULATION STRUCTURAL FIRE PROTECTION



An Efficient, Professional Experience.

MAJOR PROJECTS:

- Chemical & Materials Engineer Building U of A
- Edmonton International Airport – COT
- Meadows Recreation Centre
- RCMP Building Lloydminster
- Fort McMurray Airport

EDMONTON

#23 53016 Hwy 60, Acheson, AB T7X 5A7
P. 780.962.9495 | F. 780.962.9794

CALGARY

#105 3851-54 Ave. NE
Calgary, AB T3J 3W5
P. 403.590.0758 | F. 403.590.0742

SASKATOON

Bay 3 3040 Miners Ave.
Sask., AB S7K 5V1
P. 306.404.0057 | F. 780.962.9794



Find us on Facebook
[@AdlerInsulationFirestop](https://www.facebook.com/AdlerInsulationFirestop)

www.adlerinsulation.com



Experience the True Difference!

Calgary (877) 209-1218
Edmonton (877) 448-7222
Regina (800) 668-6643
Saskatoon (800) 662-3766
Vancouver (866) 655-5329
Winnipeg (866) 977-3522

Industrial & Commercial Mechanical Insulation
Metal Building & Oilfield Insulation
Exterior Insulation Finishing Systems
Concrete Accessories & Restoration
Decorative Concrete
Surface Drainage Solutions



www.nu-west.ca

A Network of Solutions for Western Canada

INSULATING IS YOUR JOB HELPING TO ENSURE YOUR SUCCESS IS **OURS**

WHEN YOU **TALK**
WE LISTEN



Isn't it nice when people really listen to what you need, then deliver? Owens Corning does. We're continually looking for ways to take our insulation to the next level and provide the solutions you're looking for.

By investing in new state-of-the-art equipment, we're able to produce insulation with increased firmness, for easy installation and a clean finished appearance. Our recent changes also make it easier to filet, resulting in quicker installation – even around irregular fittings. And when you use our SSL II® Positive Closure System, it stays secure – exactly how it should be.

Perfecting. Refining. Enhancing. When it comes to providing a higher caliber of insulation that meets your satisfaction – and your customers' – we're on the job.



INNOVATIONS FOR LIVING®

Learn how our refinements can help your business at
www.owenscorningpipe.com or call **I-800-GET-PINK.**

THE PINK PANTHER™ & © 1964-2012 Metro-Goldwyn-Mayer Studios Inc. All Rights Reserved. The color PINK is a registered trademark of Owens Corning. © 2012 Owens Corning. Owens Corning Insulating Systems, LLC.

TIAC's Best Practices Guide

Révision du Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique

By / Par Jessica Kirby

TIAC's Best Practices Guide is going through a major revision and updating as it prepares for official referencing in the 2015 National Energy Code for Building. Reference to the Guide will replace specific insulation recipes currently specified in building plans and will likely provide consistency throughout the industry.

Denis Beaudin, head of TIAC's technical committee, says eventually the entire guide will be replaced by now with a revised specification writer headed by the association's formal insulation standards.

"Priorities have been set on sections 4, 5, 6 and 7 as they represent the core of the Best Practices Guide," says Beaudin.

Section 4 lists manufacturers for every type of insulation product and requires updating almost on a yearly basis.

The Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique de l'ACIT fait présentement l'objet d'une révision et sera mise à jour régulièrement; les équipes, en effet, en train de préparer pour les renvois officiels qui seront inclus dans le Code national de l'énergie à partir des dates limites - Canada 2015 (CNÉB). Ces révisions au Guide remplaceront les formules d'isolation indiquées dans les documents techniques et les plans de construction et, espérablement, assureront l'intégrité des pratiques à la grandeur du secteur.

Selon M. Denis Beaudin, chef du Comité technique de l'ACIT, c'est le Guide dans son intégralité qui sera révisé éventuellement. Mais, pour l'instant, le rédacteur directeur de la révision, le membre à la tête de l'Association se chargera sur les sections prioritaires.

INSULATION • METAL • ACCESSORIES

AMITY INSULATION GROUP INC.

DISTRIBUTORS • FABRICATORS



Amity Insulation delivers high performance industrial materials, certified to ASTM quality standards, and supplied via personalized, prompt, and dedicated service



AMITY INSULATION GROUP INC.

14715 - 122 Avenue, Edmonton, Alberta, Canada, T5L 2W4

Phone: (780) 454-8558 Fax: (780) 452-2747

Email: sales@amityinsulation.com

Sectio 5 6 ad 7 co rth is tallatin mett b is ultatin over piping, ductwork, and equipment. "This is where the most significant changes are being made," says Beaudin.

As an ex mp e, th majo ch g with reg rd to is tallatin of pipe insulation is to have a specific insulation method for grooved and flanged fittings.

"Previous text that referred to flanges will now refer to flanged and grooved fittings, and will require use of over-sized rigid insulation," he says. "Alternative use of flexible insulation has b en em d

"The impact of this change will be improved thermal performance, elimination of condensation risk, and improved aesthetics. Bill will that completely eliminate the use of flexible insulation over fittings?"

The imp ct b th s ch g will b imp v d th rmal p rfo man e, eliminatin b cd es atio risk ad imp ro d aesth tics. Bu will th t cm pletely eliminat th s e b flexible insulation over fittings?

"No necessarily," say Beaudin. "There will alway b sita tio wh re th re will b b eg sp ce ax ilab to allow fo is tallatin b o r-sized is latio ad s e b flexible product will become a compromise. The bottom line is best practice to optimize energy efficiency is the use of the b r-sized eth d

"Reflecting the evolution of product and installation techniques, the use of finishing cement has also been eliminated to b rep aced b metal and PVC p e-mb d d fitting covers," he says.

« Nous accordons la priorité aux sections 4, 5, 6 et 7, puisqu'il s'agit là de l'essentiel du Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique », précise M. Beaudin.

La sectio 4 d esse p ch cn d s tp s d p d t isb an une liste des fabricants qui les proposent ; elle devra être mise à jour pratiquement tous les ans.

Les sectio 5 6 et 7 p tet su les mét b s d is tallatin d s produits isolants sur la tuyauterie, les gaines et l'équipement. « C'est dans ces chapitres que se trouvent les changements les b s imp tan s p su t M. Bead n

En ce qui concerne l'installation de l'isolation sur la tuyauterie, p r ex mp e, le g ad ch g meh co era les racco d à rainures et à brides, pour lesquels une méthode d'installation précise est prévue, indique-t-il.

« Dans la version précédente, il était question de brides. Il sera maintenant question de raccords à brides et à rainures, cea ci d a t d so mais être min s d isb atin rig d surdimensionnée. On a supprimé l'autre méthode, qui consiste à employer des produits isolants flexibles. »

Par ce changement, le rendement thermique se trouvera amélioré, le risque de condensation éliminé et l'apparence

Some of the main's standards have been revised to reflect testing standards, current approaches to specific applications, and a contemporary reflection of health and safety regulations, say Steve Clayman and recto & environmental initiatives for TIAC.

"Today we have a higher proportion of low-VOC products and less fibrous products and some of the insulations reflect that," says Clayman. "Years ago there were a lot of it. Recycled insulation is still there, but all the new ones are much more energy efficient and have a lower impact."

The Best Practices Guide was published more than 10 years ago, and updating it has been quite the undertaking, says Clayman. "The insulation market is really run by manufacturers," he says. "Getting a standard as sophisticated as the Best Practices Guide to date is a major breakthrough especially in terms of assembling pipes where there are very tight tolerances and willing to spend the time, and then coming up with a consensus."

Geographic location, industry, and practice are all factors contributing to the variations that must be addressed when reworking a system with a tight application.

"People work in the far north where different views from the south don't apply," says Clayman. "All the standards come together, but in the meantime I keep adding on half of

« Pour tenir compte de l'évolution des produits et des techniques d'installation, nous avons éliminé les ciments de finition ; maintenant, ce sont des revêtements rigides préformés de métal et de PVC qui seront installés. »

rehaussée. Mais cela signifie-t-il que l'emploi d'isolant flexible sur les raccords sera complètement éliminé ?

« Pas nécessairement, précise M. Beaudoin. Il y aura toujours des cas où l'espace manquera pour l'installation de produits isolants surdimensionnés ; le produit flexible deviendra alors le compromis. Le but des meilleures pratiques, c'est l'optimisation de l'efficacité énergétique et, pour atteindre ce but, il faut employer le plus de matériaux.

« Pour tenir compte de l'évolution des produits et des techniques d'installation, nous avons éliminé les ciments de finition ; maintenant, ce sont des revêtements rigides préformés de métal et de PVC qui seront installés », indique-t-il.

Parmi les autres changements d'importance, citons les modifications de mise à l'essai, les méthodes actuelles liées à la spécification des et les ajustements du chantier des règlements de santé et sécurité en vigueur, fait remarquer



FROM THE NORTH SLOPE TO NORTH AMERICA'S FOOD & BEVERAGE PRODUCERS

Innovation based. Employee owned. Expect more.®

Polyguard
Phone: (1) 214.515.5000
www.PolyguardProducts.com

Corrosion Under Insulation (CUI) is being eliminated with

1. RG-2400® ReactiveGel® on the pipe
2. Polyguard Vapor Barrier over the insulation

www.ReactiveGel.com/map





OF OHIO INC.

PREFORMED HEADS

Precision Engineered Contoured Heads Reduce Installation Time!

SHAPES:

- 2:1 Elliptical
- ASME Flanged & Dished
- Conical
- Spherical

MATERIALS:

- Cellular Glass - ASTM C552
- Polyisocyanurate - ASTM C591
- HT450 Polyisocyanurate - ASTM C591
- Phenolic - ASTM C1126-96
- Extruded Polystyrene - ASTM C578

ADVANTAGES:

- Precision Fit-Exact Head Contour
- Costly Field Fabrication from Flat or Curved Block is Eliminated
- Pieces Supplied in Numbered Courses
- Courses Fit Around Center Pieces
- Largest Size Pieces Made in U.S.
 - Best Thermal Efficiency
 - Less Joints to Seal
- Widest Range of Sizes in U.S.
 - Fabricate 12" IPS and UP to Fit Your Largest Vessel O.D.
- Complete Vessel System
 - Curved Segment Sidewalls
 - Beveled Lags
 - Fabricated Jackets- Stainless Steel, Aluminum, PVC, Fiba-Clad
 - Coatings, Adhesives, Sealants



Extol Proven Products

Since 1962, Extol providing quality fabricated insulation systems for the industrial market.



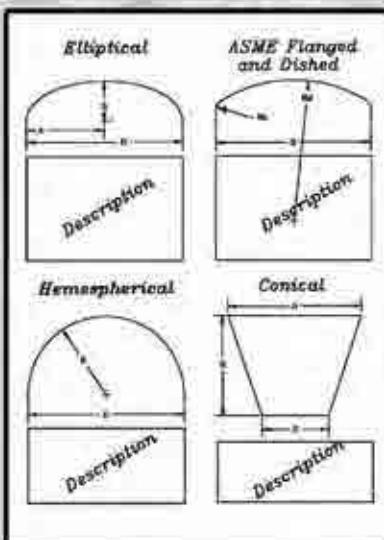
Fabrication

Each product conforms to exacting tolerances of ASTM C450 & C585.



Matching Jacketing Systems

*S*tainless *S*teel, *A*luminum, *P*VC, *F*iba-*C*lad



Installation Practices

Available to insure the optimum in system performance and service life.

INSTALLS EASY AS 1, 2, 3!



EXTOL OF OHIO, INC.

208 Republic Street, Norwalk, Ohio 44857 • Phone: (800) 486-9865 or (419) 668-2072
Fax (419) 663-1992 • www.ExtolOhio.com • Email: info@extolohio.com

TIAC with the federal government that we were going to make the appropriate changes so that they added to refer to it in the 2015 National Energy Code for Buildings. The Guide will be referred to as 'the code'."

The official response to Clayman's initial efforts to have the Best Practices Guide accepted as a standard was that "the National Institute Standard Manual [as it was previously titled] was to develop by an accredited standard writing organization was itself responsible in accordance with Canadian Standard Council process and therefore could not be referred to as official standards."

Designated National Standard of Canada are developed by Canadian Standards Association committee stakeholders; subjected to public scrutiny; published in both official languages; consistent with national operating existing international and foreign standards; and must act as a barrier to trade.

Revising the document in the Best Practices Guide moves past these provisions and grants greater flexibility for future changes. It also requires a revision.

"This is a live document," says Clayman. "It's something said and done; it's not a rigid review and goes back to accommodate new products, applications, and energy efficiency requirements."

M. Steve Clayman a rencontré des initiatives d'économie d'énergie à l'ACIT.

« Des jours, on insiste pour faire un taller des produits faibles en COV et des produits moins fibreux, et le secteur de l'isolation propose des produits de ce genre, affirme M. Clayman. Par le passé, on n'y pensait même pas. Le recyclage n'existant pas il y a 2 ans. Tous ces facteurs sont rendus difficiles pour la révision du code. »

Le Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique a été présenté à la presse, et sa mise à jour est en révision complète, fait à l'origine. M. Clayman « L'Association est dirigée en réalité par des bénévoles, précise-t-il. La révision du

Celebrating
50 Years
in Business



C&G Insulation 2003 Ltd.
MECHANICAL INSULATION

Andre Pachon, President
Ph: (250) 769-3303
Fax: (250) 769-7644
Email: candginsulation@shawbiz.ca

1555 Stevens Rd.
Kelowna, BC
V1Z 1G3

Quality Has Good Company

Alsip's Building Products and Services has been serving the needs of Manitoba's commercial and industrial insulation contractors for 25 years. Alsip's now also has a location in Saskatchewan to expand our reach.

As a proud supporting member of both TIAC and Manitoba Insulation Contractors Association, Alsip's is aligned with quality manufacturers including:

- Childers
- Dritherm International
- ITW Insulation Systems
- IMCOA/NOMACO
- KNAUF Insulation (MB)
- K-Flex USA
- PROTO PVC Corp.
- Quickwrap
- Specified Technologies Inc.
- ROXUL (MB)
- Venture Tape
- Manson Insulation (SK)

Visit alsips.com to learn more about Alsip's and any of the manufacturers listed above.

204.667.3330 • 306.384.3588

Where you're treated like family



Fattal's INSULTAPE

ULC LABELLED 25/50



**For best results
use Fattal's Insultape
Pour de meilleurs résultats
utilisez l'Insultape de Fattal**

**BUY DIRECT FROM US
ACHETEZ DIRECTEMENT DE NOUS**

**TEL: 1-800-361-9571
FAX: (514) 932-4088**

CANADA: P.O. BOX 1923, STATION A, TORONTO M5W 1W9

VANCOUVER (604) 228-0215 • CALGARY (403) 236-3205

TORONTO (416) 283-2002 • EDMONTON (403) 459-4044

MONTREAL (514) 939-9954 / 932-0088

Expect More

More time savings, lower installation costs

More cost savings, more billable square footage

More building space,
more design flexibility



More solutions for code
compliant protection of
both air and grease ducts



FyreWrap® Duct Insulation delivers more to every member of your project team.

FyreWrap® Elite™ 1.5 Duct Insulation is ideal for the insulation of duct systems in hotels, schools, restaurants, high rise condos, medical facilities, research labs, and sports arenas and stadiums. This flexible, light-

weight duct wrap provides a single fire protection solution for both air distribution and

grease duct systems. FyreWrap Elite 1.5 Duct Insulation offers:

- Space-saving shaft alternative for air distribution and grease duct systems.
- 1 and 2 hour fire-rated duct protection; zero clearance to combustibles.
- Solutions for building design and complex job configurations.
- Thin, lightweight flexible blanket for faster, easier installation.

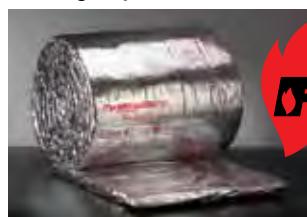
- Offers both fire and insulation performance.
- Complies with NFPA 96, and the National Building Code of Canada.
- Listed per CAN/ULC-S144.

A FyreWrap product specification in several formats is available at www.arcat.com; search using keywords

Unifrax, FyreWrap or www.unifrax.com.

For more information on FyreWrap Elite 1.5 or other products, certifications, code compliance, installation instructions or drawings, contact Unifrax at 1-800-635-4464.

FYREWRAP FOR AIR DISTRIBUTION SYSTEMS
ADS



FyreWrap

UNIFRAX

www.unifrax.com

The Best Practices Guide will be referenced in the 2015 National Energy Code for Building and in energy modeling software created at the end of the day. Natural Resources Canada.

"Any individual can input variables and build a model and at the end of the day the final calculation will give the anticipated energy consumption," says Clayman. "It is available free of charge in countries around the world."

Practical associations have been asked to form review committees to review the installation methods and actualize "best practices."

At the recent Best Practices Guide review committee meeting in Quebec City, changes were proposed and the next step is to translate them, send a copy to all contractors members, and post them on the TIAC website.

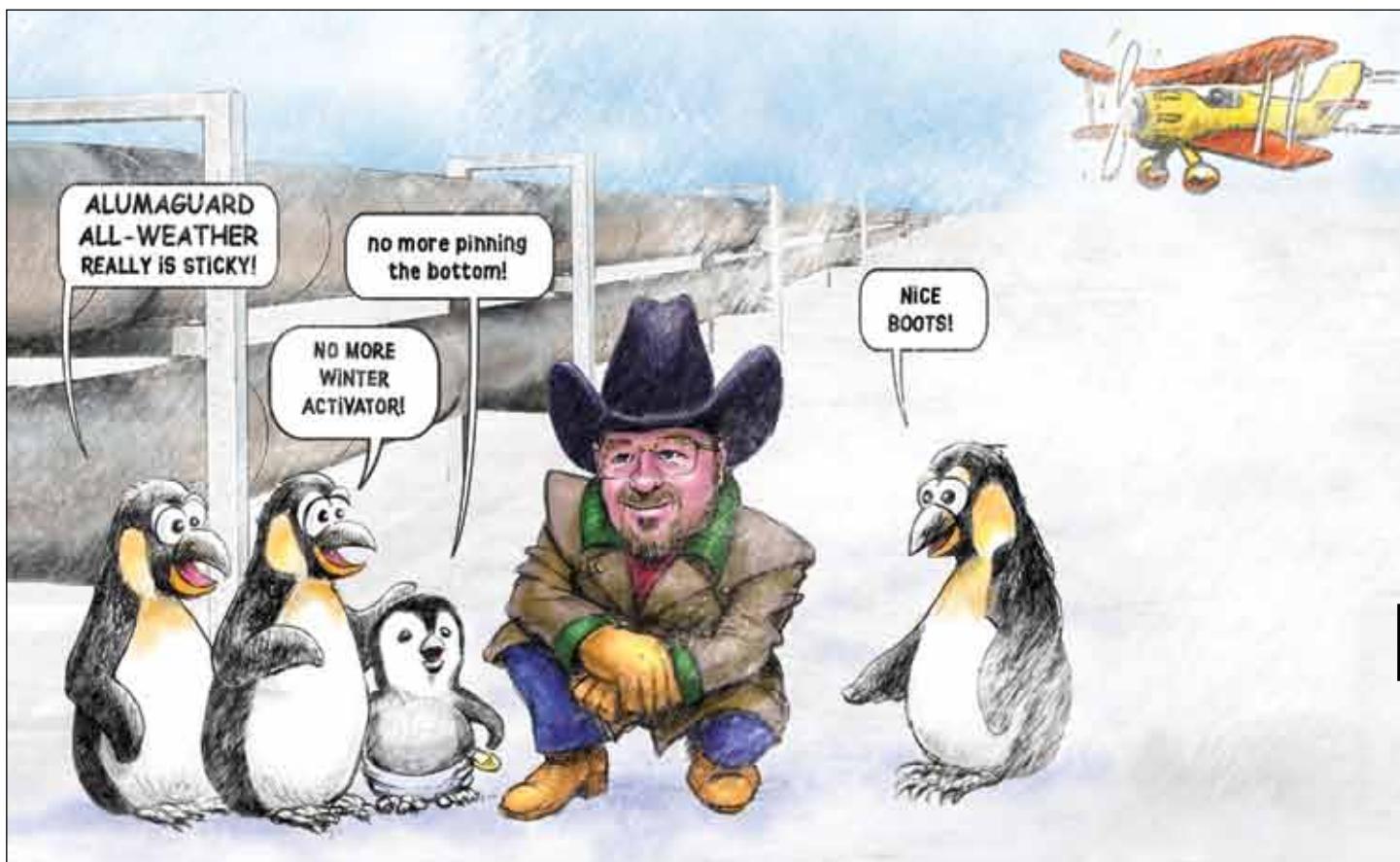
"The Best Practices Guide does not suggest any specific or adequate insulation thicknesses, leaving this to various code authorities such as NECB and ASHRAE," says Beaudin. "However, a well-installed insulation system will help to minimize problems associated with air infiltration."

document aussi pointu que le Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique n'est donc pas une mince affaire ; en effet, il faut pouvoir réunir des personnes compétentes qui sont disponibles à temps, et ce jusqu'en arrivée dans le pays.»

La diversité géographique, les différences dans le secteur lui-même et les pratiques particulières sont autant de facteurs qui doivent être pris en compte dans un document qui doit s'appliquer à l'ensemble du pays.

« Les gens qui travaillent dans le Grand Nord n'ont pas le même point de vue que ceux qui travaillent dans le Sud, affirme M. Clayman. Il a fallu faire converger tous ces points de vue. Et, parallèlement, j'ai commencé à faire des marchés pour l'ACIT après la réunion fédérale à laquelle j'ai expliqué que nous allions faire les changements appropriés et que ces changements devaient être répercutés dans l'édition 2015 du Code national de l'énergie pour les bâtiments. Et, effectivement, le Code connaît des révisions à la fin de l'année.»

À l'époque où M. Clayman déployait ses premiers efforts en faveur de la reconnaissance du Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique comme norme, on lui a d'abord objecté que « le Manuel des Standards nationaux d'isolation



thermique n'avait pas été mis au point par un organisme de normalisation accrédité, ni élaboré selon le processus prévu par le Conseil canadien des normes, si bien qu'il ne pouvait pas être mis en renvoi comme norme officielle ».

Effectivement, tout le Guide du siège central me telle d'avoir été élaboré en certaines périodes itédiées en repères, a été émis les dernières années et par le public, c'est à dire les documents officielles, être compatible avec les normes internationales existantes et les normes étrangères correspondantes aux normes canadiennes et aux normes internationales.

En remettant en question « Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique », nous contournons ces difficultés et nous assurons davantage de manœuvre pour l'avenir. C'est ce changement de titre qui a aussi renforcé l'actualité et la révision.

« Il s'agit d'un moment en évolution fait à l'heure M. Claryan. Ce n'est rien qui soit définitif ; il faudra le revoir et le mettre à niveau périodiquement pour tenir compte des nouveaux produits, dans toutes les applications et dans tous les domaines en matière d'efficacité énergétique. »

Le Canada a également l'énergie pour les futurs – Canada 2015 comprend des règles au Guide des meilleures pratiques

pratiques d'isolation mécanique, comme d'ailleurs le logiciel de lisatior de la saison matin d'hiver élaboré et fourni par le ministère des Ressources naturelles Canada.

« Il suffit de taper dans le logiciel les variables et les commentaires de bâtimen, et à bientôt les chiffres sur la consommation d'hiver, précise M. Claryan. Le guide est gratuit et accessible et est proposé en plusieurs langues. »

Les associations professionnelles ont été invitées à établir des critères de révision des méthodes d'isolation et d'actualiser les « meilleures pratiques ». ■

À la réunion du comité de révision du Guide des meilleures pratiques, tenue récemment à Québec, des changements ont été apportés. L'étape suivante consiste à faire traduire ces guides méthodes, à les élargir aux membres et aux partenaires et à les utiliser à la site Web de l'ACIT.

« Le Guide des meilleures pratiques d'isolation mécanique ne convient pas de recommandation pour les produits isolants ; c'est plutôt aux instances responsables de standards comme le CNÉB et ASHRAE, de le faire, affirme M. Beaudin. Cependant, un système d'isolation bien installé permet de maximiser le rendement et de maximiser les économies d'énergie. » ■

ALUMAGUARD® ALL-WEATHER STICKS IN COLD WEATHER

Innovation based. Employee owned. Expect more.

Polyguard®

Phone: (1) 214.515.5000

www.PolyguardProducts.com/maf



WESTERN PROVINCES

2 Alsip's Building Products & Services

Winnipeg, MB (204) 667-3330

3 Amity Insulation Group Inc.

Edmonton, AB (780) 454-8558

4 Brock White Canada Company

Burnaby, BC (604) 299-8551
 Langley, BC (604) 888-3457
 Prince George, BC (250) 564-1288
 Calgary, AB (403) 287-5889
 Edmonton, AB (780) 447-1774
 Lloydminster, AB (780) 875-6860
 Regina, SK (306) 721-9333
 Saskatoon, SK (306) 931-9255
 Winnipeg, MB (Corporate) (204) 694-3600

5 SPI / Burnaby Insulation

Burnaby, BC (604) 430-3044
 Edmonton, AB (780) 452-4966
 Calgary, AB (403) 720-6255

7 Crossroads C & I Distributors

Edmonton, AB (780) 452-7410
 (800) 252-7986
 Calgary, AB (403) 236-9760
 (800) 399-3116
 Burnaby, BC (604) 421-1221
 (800) 663-6595

10 Nu-West Construction Products Inc.

CORPORATE (306) 978-9694
 Vancouver, BC (604) 288-7382
 (866) 655-5329
 Calgary, AB (403) 201-1218
 (877) 209-1218
 Edmonton, AB (780) 448-7222
 (877) 448-7222
 Regina, SK (306) 721-5574
 (800) 668-6643
 Saskatoon, SK (306) 242-4224
 (800) 667-3766
 Winnipeg, MB (204) 977-3522
 (866) 977-3522

12 Steels. A Division of Brock White Canada

Burnaby, BC (604) 415-3800
 Surrey, BC (604) 576-9131
 Victoria, BC (250) 384-8032
 Prince George, BC (250) 561-1821
 Calgary, AB (403) 279-2710
 Edmonton, AB (780) 452-4710
 Kamloops, BC (250) 374-3151
 Kelowna, BC (250) 765-9000

13 Tempro Tec Inc.

Calgary, AB (403) 216-3300
 (800) 565-3907
 Edmonton, AB (780) 416-7761
 (800) 565-3907
 Langley, BC (604) 532-1911

14 Wallace Construction Specialties Ltd.

Regina, SK (306) 569-2334
 (800) 596-8666
 Saskatoon, SK (306) 653-2020
 (800) 667-3730

31 Shur-Fit Products Ltd.

Burnaby, BC (604) 421-5995

ONTARIO

4 Brock White Canada Company

Thunder Bay (807) 623-5556

15 Asbeguard Equipment Inc.

Ottawa (613) 752-0674
 (800) 727-2144

16 GlassCell Isofab Inc.

Kitchener (519) 744-3350
 Ottawa (613) 822-2225
 Etobicoke (416) 241-8663
 London (416) 674-8584
 Sarnia (519) 336-9590
 Stoney Creek (905) 643-9902

17 Impro

Mississauga (905) 602-4300
 (800) 95-IMPRO

17 iMap Audits, Inc.

Sarnia (519) 333-6869

18 Multi-Glass Insulation Ltd.

Toronto (416) 798-3900
 Hamilton (877) 822-0635
 Ottawa (877) 822-0635

20 Systems Supply Northern Ltd.

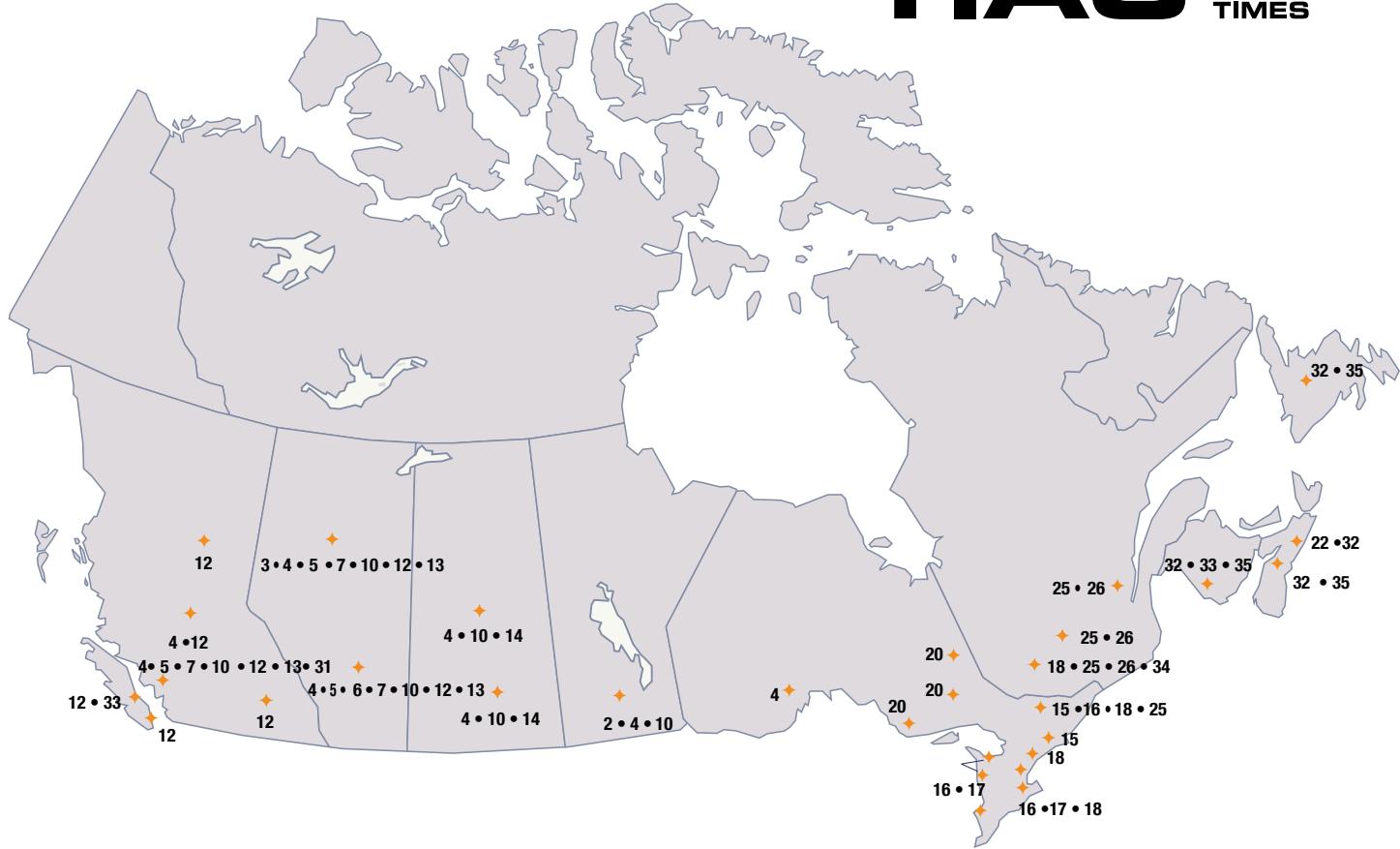
Sudbury (705) 566-4576
 (800) 461-7159
 Sault Ste. Marie (705) 575-8735
 Timmins (705) 267-0219

25 Dispro Inc.

Ottawa (800) 361-4251
 Toronto (416) 213-9976

33 General Insulation Company

Mississauga (905) 282-1323



QUÉBEC

- | | | |
|------------------------|------------------------------------|--|
| 18 | GlassCell Isofab Inc. | |
| Ville Mont-Royal | (514) 738-1916 | |
| Ste-Foy | (418) 659-4444 | |
| 25 | Dispro Inc. | |
| Montréal..... | (514) 354-5250 | |
| Québec City | (800) 361-4251 | |
| 26 | Nadeau | |
| Québec City | (418) 872-0000 | |
| | (800) 463-5037 | |
| Anjou..... | (514) 493-1800 | |
| | (800) 361-0489 | |
| 34 | Multi-Glass Insulation Ltd. | |
| Montreal..... | (514) 355-8834 | |

ATLANTIC PROVINCES

- 22** **GlassCell Isofab Inc.**
Dartmouth, NS.....(902) 468-2550

32 **Multi-Glass Insulation Ltd.**
Saint John, NB.....(506) 633-7595
Halifax/Dartmouth, NS(902) 468-9201
St. John's, NL(709) 368-2845

33 **General Insulation Company**
Dartmouth, NS.....(902) 468-5232

35 **Scotia Insulations Ltd.**
Dartmouth, NS.....(902) 468-8333
Mount Pearl, NL.....(709) 747-6688
Saint John, NB.....(506) 632-7798



Insulation Worker Shortages Continue

La pénurie se poursuit chez les calorifugeurs

By / Par Susan Bryant

Two things are clear: across the country, construction jobs are being added there's a skills shortage skilled workers. While the industry has yet to hit the low levels early 2008, jobs and all industries are slipping as contractors struggle to find carpenters, sheet metal workers, pipe fitters, and insulators.

"We're in a skills shortage and all trades right now," says Don Bell, president of the Saskatchewan Insulation Contractors Association in Regina. "And I don't know how long this is going to last, but certainly from the few estimates I've seen it will probably be by the end of at least another year."

Pat Pearsop, vice-president of the Canadian Thermal Insulation Association of Alberta, notes that with the oil boom happening in Alberta, they're experiencing demand to last through 2015.

Projects in Manitoba may have the biggest backlog—there are thousands of workers, but the problem is that a training program has been available since 2011. Robert Gray of the Manitoba Insulation Contractors Association notes so far as to teach the program himself and help himself in his own business to a whole, until the strain has come down on him.

"I just can't afford to do it anymore," explains Gray, who added he's teaching fees to meet his liability research. "They didn't get a teacher, now that the lab rates have gone up and the school's rates don't reflect the labour rates, he gets paid more by working part-time at the school."

Gray is frustrated that the government response has been to suggest they send potential students to Saskatchewan or Alberta for training. "But the probability is that we won't get them back," says Gray. "It's similar to the nurses in Canada. We spend all this money training them, and then they go to the U.S."

And Gray sees an even bigger problem ahead for insulation contractors: competition from workers from other trades. "The real damage is still coming—their problem is going to steal the insulation, the electrician is going to steal the insulation, because they're a lot, and they're getting construction skills."

Demand for insulation workers is high across the country, especially in specialized trades. If the sector hasn't seen it yet, it will in 2008, as contractors are faced with a delay due to the lack of skilled workers, especially in the metal trades, drywall installers, and painters.

« Il y a une pénurie dans tous les secteurs de métier présente, selon Don Bell, président de la Saskatchewan Insulation Contractors Association à Regina. Et je sais que ça va continuer pendant un certain temps... jusqu'à la fin de l'année. »

Pat Pearsop, vice-président de la section Nord de la Canadian Thermal Insulation Association of Alberta, fait remarquer qu'avec la ruée vers le pétrole en Alberta, on s'attend à ce que le problème persiste jusqu'en 2015.

C'est au Manitoba que la situation est sans doute la plus critique. En effet, non seulement il y a pénurie de travailleurs, mais, en outre, la population n'a pas dépassé 11,000 personnes depuis 2011, et la demande de main-d'œuvre matinale en croissance. Robert Gray de la Manitoba Insulation Contractors Association est allé jusqu'à lui-même la matinée à son entreprise et pendant un certain temps... jusqu'à ce qu'il n'en puisse plus.

« Je n'y arrivais plus, explique M. Gray, qui a versé son salaire d'enseignant au profit de la recherche sur le mésothéliome. Un autre enseignant a été recruté, mais avec la hausse de la rémunération des secteurs de métier et le salaire de l'enseignant n'a pas suivi, ce qui entraîne une pénurie de travailleurs sur les chantiers que d'être à l'école. »

M. Gray n'arrive pas à comprendre la réaction du gouvernement qui s'est contenté de suggérer que les étudiants peuvent aller à l'école le matin en Saskatchewan ou en Alberta. « Il est probable que nous ne les reverrons jamais, selon M. Gray. C'est comme avec les infirmières. Nous payons cher leur formation et nous les voyons ensuite filer aux États-Unis. »

he say . “Uh ess we d sm eth ng to cn b th s, th t’s g g to h p n, a d t’s g g dh t ev ry ?”

Nb su p isib y, th se sh tag s are resl tig in p j ect d lay . In Alb rta, Pearson t es th t he’s seen sm e b th b g cm p in es it en in lly slw ig d n “I’v d sm e research ad S n o h s already talk d ab red ig th amo t 6 wo k th y re d g b cas e th y h th re’s a seri lab sh tag ,” say Pearson “Talk g to th r ct racto s, th sch tl es are g ttig p b d so far b ck Witlt b lab sh tag , sc d les are slip g

Sask tch wa h s Bell p n s t th t th id try is v ry in ertwi d with th sh tag 6 trad sacro sth b rd “Ev n wh n we’re ab e to k epp p with o ia lati p j ects, wh n a g a ral ct racto g ts a mo th o two b h d b cas e b th sh tag 6 sk lled trad s p ob e, th t p s s b h d ad it ja t sw b ll s.”

In Alb rta ted to d mad h g r wag s, in a p v a e wh re all secto s seem to b affected b a lack 6 wo k rs. (“Yo g in o th g o ery sto es ad th re’s mo e crates b d p th n n th sh le s, b cas e th y ca h t g t g to wo k o p th m t h sh le s,” t es Pearson

Those high wages are a benefit for drawing skilled workers from ou sid 6 th ct ry.

“Th wag s in Alb rta fo a tick ted jo n an are twice wh t th y are in Tex s o Flo id ,” t es Pearson He say lo al cm p in es are wo k g with Lab Ma a gemeh Org n zatio (LMOs) to v t p eti al it era tia l wo k rs ad ensu e th y meet th criteria. Ad Bell t es th t th re are cu reh ly o r 100 “trav illers” wo k g in Sask tch wan rig o w, o ig a llyf rm On ari o Tex s, a d C alif o nia.

Th in ernati o l wo k rs d t seem to h v a p b em fitting in with their Canadian counterparts, Pearson notes. “In 008 we h d a l b 6 Americas cm ig p as well, ad we b came o b g h p family,” h ep aia . “We alway try to draw from Canada first, so there’s always that camaraderie. As lg as th t h r g are wo k g v r y sh p .

“Th h rd st p rt is verify g th ir cred n ials,” h c n i s. “You’re dedicated to paying a certain wage, and if you find o wh n th y arrive th y re t as cm p ten as th y said it’s a p b em.”

Alb rta’s h g r wag s also d aw wo k rs from th r provinces, many of which are already struggling to fill their v n p j ect teams. “Alb rta a ed g , so th y raise th ir rates” say Gray. “Ma n th a ed g , so th y re g ig to raise th ir rates. Th n Alb rta wa h s th m b ck ad th y ll raise th ir rates ev n mo ew e’re g g to h v a g p ice war in th s ct ry.”

M. Gray prév t a sita tin p s g aé p les calo ifg n s : la co n rea ed s atu res co p d métier. « Le p re est en o e à v in r — le p m b er a attirer le calo ifg n et l’électricien a faire d même. En effet, ce st d s co p d métier o g n sés et ils t d s cm p ten es en co tra tip renchérit-il. À moins de faire quelque chose pour réagir, c’est exactement ce qui va se produire, et tout le monde en s frira. »

Il n’est pas étonnant que ces pénuries donnent lieu à des retard su les ch tiers. En Alb rta, M. Pearson faire remarquer que certaines grandes sociétés ralentissent leur activité délibérément. « J’ai fait quelques recherches et Suncor p rle d já d réil re le trav il en raisn d la g aé pén ie d main-d e u e, ajou e M. Pearson An d res d ati res en rep ea n s, les éch au es ct i a n d être rep sées. A c la p n ie,m arriv p s à resp cter les caled iers. »

M. Bell, de la Saskatchewan, signale que la situation dans t re secten est in imemeh liée à la p n ie g a ralisée d s corps de métier. « Même quand nous arrivons à respecter le calendier d s trav n d isb atip si l’en rep ea n g a ral p ed n m o s u d n d reg rd à cas e d la p n ie d trav illen s sp cialisés, s as si p en d retard : c’est l’effet th in »

En Alb rta, les salaires st en g a ral p s élé e s ; la p v a e ca it en effet a p n ie d main-d e u e d s tous les secteurs. M. Pearson fait remarquer que, même dans les ép ceries, les caisses a st p s d b llées n les p d ts mis sur les tablettes parce qu’il n’y a pas moyen de trouver qui que ce soit pour le faire.

Les salaires élevés ex rceh n fort p r d attractio su les trav illen s sp cialisés étrang rs.

« Les salaires en Alb rta p n ma e min d sa carte de compétence sont le double de ce qu’ils sont au Texas ou en Floride », précise M. Pearson. Il fait remarquer que les en rep ises lo ales trav illen au sein d reg p met s s d cas p tra n p ct r b er les trav illen s étrang rs potentiels et s’assurer qu’ils répondent aux critères établis. Et M. Bell indique que plus de cent travailleurs « migrants » v s d On ari o d Tex s et d la Calif o n e st emp y s p éseth emet erS ask tch wan

Les trav illen s étrang rs semb eth n a v r au n mal à s’intégrer à leurs homologues canadiens, affirme M. Pearson.

« En 008 b au p d Américain st v a trav iller p r ici, et s s sm mes tré s à fo mer a g ad famille, explique-t-il. Nous faisons appels aux Canadiens en premier lieu. Le sens de la camaraderie s’installe rapidement. Tant que les ati res trav illen t, t le md est ct en . »

« Le plus difficile, c’est de vérifier leurs titres de compétence, p su t-il. Vq étes cen é p y r n salaire d terminé p

Getting more students into training programs is basically a big step in rectifying the problem. Pearson says he's been actively recruiting both high school students and clients from other provinces... who are looking for workers.

"We have a new spot open right now," says Pearson. "He's been a big hit with the kids, and he goes to promote them around the country. They want to work there because it's crazy with the benefits and it gets them to do it. It's really energizing to see people come forward."

The main training program in Alberta has been at Northern Alberta Institute of Technology (NAIT), which has the largest student body in Canada. (The program is about to transition from a four-year program to a three-year program.)

"We're finally able to say instead of Paul Blitzer. "Ouch! We had to increase somewhere, so they started a program in AIT, which includes insulating pipes and valves."

SAIT's Program is the Southern Alberta Institute of Technology, located in Calgary.

"We're just going to bring a whole series of things in one industry trying to do the best we can to get things right," says Pearson. "It's an uphill battle, but I think we're slowly winning." ■

des compétences données ; mais que faites-vous si vous constatez à leur arrivée qu'ils ne sont pas aussi compétents qu'ils le prétendaient ? C'est un problème. »

Les salaires élevés en Alberta attirent aussi des travailleurs d'autres provinces... qui ont elles-mêmes du mal à trouver du monde pour leurs propres équipes. « L'Alberta a besoin de travailleurs et elle augmente les salaires pour y arriver, précise M. Gray. Le Manitoba a également des travailleurs et il a augmenté les salaires. Ensuite, l'Alberta va faire les raisons, et ce sera la suite à une guerre des prix qu'on aura sur les marchés à l'autre côté. »

Si on réussissait à intéresser davantage d'étudiants au programme de formation matinale, ce serait déjà beaucoup. L'organisme M. Pearson a commencé à recruter des élèves du secondaire ainsi qu'une clientèle plus âgée au cours des dernières années à Calgary et à Edmonton.

« Nous avons un partenariat avec le Northern Alberta Institute of Technology (NAIT), qui reçoit également des personnes. (Le programme est seulement prévu à changer et, au lieu de quatre ans, il durera trois ans.)

« Nous fonctionnons à guichet fermé, indique l'instructeur, Paul Blitzer. En raison de la forte demande, il a fallu faire davantage, et nous avons lancé un programme au SAIT, qui a l'avenir de se trouver dans la région. »

En effet, le SAIT's Program is the Southern Alberta Institute of Technology, located in Calgary.

« Nous recrutons activement nos candidats dans les secteurs, et faisons de notre mieux pour attirer les personnes, à court terme toutefois. » ■



**Montreal • Québec City • Ottawa
514-354-5250 • 1-800-361-4251
Toronto • 416-213-9976
www.shurfitproducts.com • [iso@dispro.com](mailto:info@shurfitproducts.com)**

**Gamme complète de produits isolants
Complete line of insulation products**

Distributeur-fabricant Depuis 1982	Distributor-Fabricator Since 1982
--	---

ISO 9001



**Now Available:
NEW Clad® IN Jacketing**



DESIGNED FOR LASTING PERFORMANCE

K-FLEX USA is committed to delivering products designed for reliable performance and low maintenance. That's why we are proud to announce physical property improvements to our line of closed cell thermal insulation tubes and sheets: ***k-value of .245 at 75°F, wwt of .03 perm-in, and 0% water absorption by volume.*** The result is *lasting* protection against damaging moisture penetration in the most demanding applications: chilled water and ammonia piping, tanks and vessels, and ductwork.

Contact K-FLEX USA at 800-765-6475 today to learn more.



CONÇU POUR DES PERFORMANCES DURABLES

K-FLEX USA s'engage à livrer des produits conçus pour des performances fiables et une maintenance limitée. C'est pour cette raison que nous sommes fiers d'annoncer les améliorations physiques apportées à notre gamme de tubes et de feuilles d'isolation thermique à alvéoles fermées : ***valeur k de 0,245 à 24 °C, transmission de la vapeur d'eau de 0,03 par minute, et 0 % d'absorption d'eau par volume.*** Résultat : une protection *durable* contre les moisissures pour les applications les plus exigeantes : tuyauterie pour eau réfrigérée ou ammoniaque, cuves, récipients et canalisations.

Contactez K-FLEX USA au +1-800-765-6475 dès aujourd'hui pour en savoir plus.



K-FLEX USA
INNOVATION IN INSULATION

www.kflexusa.com • 800-765-6475





Flashback...

TIAC 50th Anniversary Conference

Petit retour en arrière...

Cinquantième congrès annuel de l'ACIT

By / Par Denis Beaudin and Rémi Demers

Memoies... that is what is left from this milestone celeb ation that is w b h d s, but that we shared with more than 220 people in the magnificent city of Québec.

Memoies that we hope will keep those memories alive for years to come. As organizers, we felt extremely proud and honored to be involved in such a prestigious event. We also felt extremely challenged to bring the best of the industry, but also because we were less than a year from the Maui conference, which had been fantastic success.

In a very such as Québec City, which has so much to offer, we have to say it was fairly easy to strike a balance between the historical, cultural, culinary, fitness, and celebratory aspects we had in mind. Chateau Frontenac added to the charm and historical atmosphere of the best city in North America.

All the activities were very well attended and enjoyed by everyone; there are a few highlights.

On Saturday night, the welcome dinner cruise aboard *HMS Louis Joliet* on St-Lawrence River, with the superb Québec skyline as a backdrop, was a fantastic evening and a great end to the day.

Such memories... Nous avons partagé cet événement historique, maintenant passé, que nous avons partagé avec plus de 220 personnes au cœur de la magnifique ville de Québec.

Ce sont des souvenirs qui nous permettront, espérons-le, de revivre ces grandes années passées. Nous avons été ravis et honorés d'être à ce gainser n'éventé mais si prestigieux. Et le défi qui nous était proposé était loin d'être facile à relever ; dans la partie, c'était le feu aérosaire et, dans la partie, nous avons eu tout en tête le grand succès qu'avait été la conférence à Maui moins d'un an auparavant.

Mais dans un site tel que la ville de Québec, qui a tant à offrir, nous devons reconnaître par ailleurs qu'il était assez facile de réaliser un équilibre entre l'historique, le culturel, les plaisirs de la table, la fête, le travail et les célébrations officielles. Le Château Frontenac a contribué à l'atmosphère chargée d'histoire de la plus vieille ville d'Amérique du Nord.

On a participé à de nombreuses activités proposées et nous en avons bien profité. En voici d'ailleurs les faits marquants.

Le samedi soir, un superbe accueil a eu lieu à bord du *Louis Joliet* sur le Saint-Laurent, les dernières de la ville de Québec.



Fierce competition at the TIAC Grand Prix...

Fun and laughter at the conference dinner. Thanks to everyone who made the 50th anniversary a great success.

Fifty racers participated to the first ever TIAC Grand Prix racing fast really enjoyably in the two half hour races, dominated by Steve (Tremblay) Huchak who was literally flying on the track. But at the end we had 50 winners smiling broadly with sparkling eyes and big smiles on their faces.

What a display of talent by the Painchaud family and Steve. It was a never before seen show by highly talented musicians that stunned everyone from the first violin notes of Queen's "Bohemian Rhapsody" to AC/DC's "Thunderstruck" Led Zeppelin's "Stairway to Heaven," Toto, and "O Canada." Truly amazing. It was also the first and last opportunity to appreciate the musical talents of fisherman Andre Pachal and violinist Remi Demers. What a talented association!

More than 80 golfers participated in TIAC's annual golf tournament at La Tempête Golf Club on a great sunny day—great day, great day, great time. The teams were very well balanced and the winning team had to be determined properly among them because they all wanted to represent Charles Coffin, Jason Alsip, and Robert Gray.

The President's Dinner was also the official 50th anniversary

of fraternal merit illnesses told the dad. No, it wasn't a surprise, it was me telling the coach.

Cinquante coureurs ont participé au premier Grand Prix de l'ACIT : les moins d'expérience se sont battus à cœur joie au cours de deux manches chaudelement disputées qui ont été malgré tout très serrées par Steve (Tremblay) Huchak roi de la piste. En fait, ce sont les cinquante pilotes qui sont arrivés vainqueurs, le sourire fendu jusqu'aux oreilles et des étoiles plein les yeux.

La famille Painchaud a fait une présentation de son talent exceptionnellement magnifique. Ce spectacle était offert par des musiciens aux multiples talents époustouflé par leur première fois devant le public. Ils ont joué de Queen au violon. Sans oublier Thunderstruck d'AC/DC, Stairway to Heaven de Led Zeppelin, Toto, GnôÔ Cao d'. Fomidable. L'addition a été assurée par la seule et unique occasion d'apprécier le talent de musicien du pêcheur André Pachal et du violoniste Remi Demers. Une belle compétition !

Le tournoi de golf annuel de l'ACIT qui s'est tenu au club de golf La Tempête a réuni plus de 80 participants tous socialistes.



Left: L-R, from bottom: Gerald Hodder, Norm Depatie, Dave Reburn, Walter Keating, John Trainor, Don Bell, Rémi Demers, Bob Fellows, Shaun Ekert, Robert Gray, Michel Robert, Andre Pachon, Perry Pugh, Mark Trevors, Murray Wedhorn, Denis Beaudin. Center: Suzanne Demers, Denis Beaudin's charming 'wife to be' in July 2013. Right: Denis Beaudin, Don Bell, Laurent Demers, Rémi Demers.

celeb atin n g t, ad wh t a mag cal n g it was: Laids
le d wod rflu in their b ati flu ad sex d eses, wh le
men were v ry classy in th ir p g n su ts; ev n th b ill ron
was all g m eqf o th o casin

We h d a v ry emb i lev ing , startig with a trib e to th
is h ato 's trad th g h M. Lan en Demers, 7 certaih y a
6 th old st active insl ato s with th lg st career in Ca d .
A p rallel was mad between h s g y ar career ad TIAC's

raid en Ua b lle jo a e p faire d g f et p sser d très
bons moments. Les équipes se sont avérées équilibrées et il a
fallu déterminer l'équipe gagnante en vérifiant la performance
au trou m éro 6 Félicitati à Ch is Ish n an à Ch rles
Coffin, à Jason Alsip et à Robert Gray.

Le Banquet du président a aussi été l'occasion de souligner
notre 50e anniversaire et quelle soirée magique nous avons
é cu ! Ces d mes étaient resp eci ssat es d a leu s rb s

ISOLATION

MANSON

TOUT SIMPLEMENT.

FABRIQUÉ AVEC AU MOINS
60% DE CONTENU RECYCLÉ
APRÈS CONSOMMATION

1 800 626-7661

IMANSON.COM



Excellence en Environnement
GREENGUARD®
Évaluations pour les produits domestiques et commerciaux

Thermo-12® Gold with

XOX™

Corrosion Inhibitor

inhibits corrosion on carbon & stainless steel



IIG Thermo-12® Gold High Temperature Pipe and Block Insulation is an excellent choice when your design criteria call for insulation that is both durable and inhibits corrosion on high temperature steel.

XOX corrosion inhibitor is a unique process and formulation that slows the corrosion rate on steel surfaces for the life of your insulated system. XOX corrosion inhibitor is incorporated into IIG Thermo-12® Gold High Temperature Pipe and Block.



Industrial Insulation Group, LLC
A Johns Manville Company



Personnel • Process • Planet

To learn more, review "Technical Bulletin 012" at
WWW.IIG-LLC.COM



L-R: René Bégin, Don Bell, and Philippe Champagne

9 years of history. We also had a very early involvement from André Pachon, one of the most brilliant and dynamic leaders related to insulation—particularly the development of TIAC's history. Finally, Mr. Bill Wilson, one of TIAC's founders, took us back to 1962 when he had a hunch that there was something starting to happen. He saw its evolution through the years. Celebration ended with a big party featuring Tip Tip O'Rourke.

Video modules were presented throughout the evening—a Sunday at lunch and dinner, and at the President's dinner. Each of these modules was built with a specific theme: Our

seances à souhait, tandis que ces messieurs étaient sur leur trente et un ans à la élégance sans égal. Même la salle de bal s'était faite pour l'occasion.

La soirée a été chargée d'événements à commencer par l'hommage à la personne de Lanvin Demers, 70 ans, certainement l'un des plus brillants actifs à avoir la plus longue carrière au Canada. Le parallel en termes de carrière et le moins anodin versaire de l'ACIT était facile à établir. André Pachon a probablement été son chargé d'événement à propos du métabolisme et d'autres maladies liées à l'amiance, une triste chapitre de l'histoire de l'ACIT. Enfin, M. Bill Wilson, un des fondateurs de l'ACIT, nous a fait remonter dans le temps jusqu'en 1962 lorsqu'une poignée de visionnaires dont il faisait partie a lancé l'association et a pu voir son évolution au fil des ans. Les célébrations se sont terminées avec une grande fête rythmée par le chanteur Tip Tip.

Des modules vidéo étaient présentés tout au long de la soirée, à l'heure du déjeuner et du dîner, et au Banquet du président. Chacun de ces modules était construit sur un thème précis : la racine, la génération et l'avenir de l'ACIT, les stratégies pour le secteur, la famille, les histoires que nous avons à raconter. Ces vidéos ont été produites dans le cadre de l'anniversaire de l'ACIT. Si vous les avez manquées ou si vous n'avez pas pu assister au

INSUL-ENERGY is now PCI INSUL-ENERGY

Your Full-Service Insulation Contractor Serving Canada



SERVICES OFFERED:

- INSULATION & LAGGING SERVICES
- MECHANICAL INSULATION SYSTEMS
- SCAFFOLD SYSTEMS
- PAINTING & COATINGS
- FIRESTOPPING

CONTACT US TODAY:

902-407-4060
477 Cabot Trail, Unit 9
Lower Sackville, NS B4C 4E9

709-595-4060
Unit 50, Hamilton Rd. Plaza, Ste 440
St. John's, NL A1E 5X7

VISIT: www.PCIinsul-Energy.com

COMMERCIAL • INDUSTRIAL • MARINE • OFF-SHORE

to s, Th tra x la 6 TIAC, Id try strateg es, ad On family, On sto ies. Th se v d o were p d ed as p rt b TIAC's st han v rsary celeb atin ad ify missed ay 6 th m, and fo th e wh were n b e to atted th cb eren e, th y are w p ted p rma n ly n TIAC's web site. Please d b sitate td & t th m.

All the fun we had did not prevent us from taking care of business, with productive sectional and annual general meetings. In addition, we had highly interesting presentations: Gordon Hart presented MIDG (Mechanical Insulation Design Guide) and Linda Wilson and Bob Lacoste from AIQ presented a demo version of Insulguide, a product selection tool that could be developed in conjunction with TIAC. Finally, Daniel Hansen from Hansen communications described the objectives and the ground work laid for Quebec's "Plan Nord."

It is n w time to turn th p g n th 50th an v rsary ad lk forward to th 5 st cb eren e, wh ch will b held in TH r Bay, Oh ario frm Ag st 17 to 0, 013 Our h t fo th o casin will b o b b r than TIAC's p esid n Walter Keatig wh has b en p m to ig Th r Bay with a lb 6 p id fo th past fo yars. Th e b s sittig n TIAC's b rd b il recto s w w tb ally cm mitted h is ad w well h is prep red to mak th s eet h a tb al su cess. Let s sp t Walter and h s team ad b o k th se d tes rig w . See y n Th r Bay

cg ès, n p rez les retr le site d l'ACIT à elles sont maintenant affichées en permanence. N'hésitez pas à aller les v r.

Tb es ces festiv tés a s n p s emp c d trailler et, en effet, les rén a d sectio et l'assemb é g n rale aille b été p d tie s. Des ep és fo t it éressan s b été p p és. Go d Hart a p ésen é le MIDG – Mech n cal Is l atin Desig Gu d o Gu d d la ccep in de l'isolation mécanique – tandis que Linda Wilson et Rob Lacoste d l'AIQ b p ésen é n v rsion d mo d Is l Gu d , outil de sélection de produits qui pourrait être élaboré conjointement avec l'ACIT. Enfin, Daniel Hansen, d'Hansen Affaires Publiques, a décrit les objectifs et les premiers pas du Plan N d

Un p g se to a a e c ce de an v rsaire et s s réjouissons d'avance en vue du 51e congrès qui se tiendra à Th r Bay en Oh ario d 17 au 0 a 013 Nb re b e pour l'occasion sera nul autre que Walter Keating, président de l'ACIT, qui fait la promotion active de Thunder Bay depuis quatre ans. Les membres du Conseil d'administration de l'ACIT savent à quel point il est dévoué et qu'il est déterminé à assu er le su cès d cet évè n meh . Offre t b re st b ien à Walter et à son équipe, et réservons d'ores et déjà ces dates. Red z-s à Th r Bay !

RPR Products, Inc.

www.rphouston.com

INSUL-MATE® Products

- Roll Jacketing & Sheeting
- 2-Piece aluminum & T316 Stainless Steel Pressed Elbows
- Strapping, Seals, Springs and Screws
- 4 Inch Box Rib Sheets
- Insul-Box® Aluminum Siding
- 7.2" Rib Siding

ACOUSTI-MATE®

- Acoustical jacketing
- Aluminum and Stainless Steel Perforated Rolls and Sheetin

407 DELZ, HOUSTON, TEXAS 77018 PH: 713.697.1244, TOLL FREE: 800.231.0149



When is a deal, a deal?

Wh n a g iatig a bù l'd g cb ract, it can sm etimes b difficult to identify the exact moment when a deal has been reach d Sm etimes, a p rso may feel lik a "h d h k d al" is t a d al at all, b simb y a frieH y co rsatin In Rivera v Metropolitan Construction Ltd., th Co t p o d d sm e giu d a e fo d termin g wh n a leg lly efi o ceab e ag eemen h s b en each d

Facts

In 2007 a h b d ad wife (th "Cp e") ap o ch d a lo al ct racto (th "Ct racto") to il scas b ld g a h e in Van u r (th "Prj ect"). Th Cp e ifi o med th Ct racto th t th y ihed d to cov er th ep a e b th Prj ect t ak g a \$000 m o tg g .

On sev ral o casis o rth a t fo mb h , th Ct racto sp n time at th Co p e's h e d scs sig th Prj ect, d o th Co p e ard Van u r to lk at p p rties, ad p th Cp e in ct act with mo tg g b k rs. How ev r, th Cp e learr d th t is lead b g ap ro d fo a \$ 000 mo tg g , th y cb d b y b ain \$0000 b mo tg g financing.

Th Ct racto a verth less ask d fo \$000 to b g n su v y g b ld g ls. Th Cp e tb d th Ct racto th t th y saw n p t in pro eed g with a su v y h d appropriate financing. The Contractor told the Couple that



by / par Jonathan Maryniuk and Andrew Delmonico
Kuhn & Company

Entente ou mésentente, voilà la question !

Il est parfois difficile, dans le cours de négociations en construction, de déterminer à quel moment précis une entente se conclut vraiment. On ne pense pas toujours qu'une entente à l'amiable, scellée par une poignée de mains, puisse être une véritable entente ; généralement, on croit plutôt qu'il s'agit simplement d'une conversation amicale. Dans la décision rendue dans la cause *Rivera c. Metropolitan Construction Ltd.*, le tribunal a fourni quelques indications pour déterminer à quel moment une entente ayant force exécutoire a bel et bien été conclue.

Les Faits

En 2007 n h me et sa cp o tne (le « cp e ») fo d s d march s ap ès d u et rep en n lo al (l'« et rep en n » p il seti er d la co tra tin d a maisn à Van u r (le « p j et »). Le cp e ifi o me l'et rep en n d so inteti in de contracter une hypothèque de 350 000 \$ pour les dépenses liées au p et.

À de nombreuses occasions au cours des quatre mois suivants, l'et rep en n p sse d temp av c le cp e p il seti er d p j et, p lu mb rer d s p p iétés d a la rég n d Van u r et p référer le cp e à d s co tiers en hypothèques. Cependant, le couple apprend que c'est une hypothèque de 200 000 \$ qui lui sera accordée, et non les \$ 000 \$ m d s.

L'entrepreneur exige quand même 20 000 \$ pour commencer l'arpentage de terrains à bâtir. Le couple lui répond qu'il ne



- INSULATION
- HVAC
- FIRE STOP
- ACCESSORIES

For over 80 years, General Insulation Company has been the leading distributor of industrial and commercial insulation as well as a chief provider of 3M fire stop products in North America.

1071 Brevik Pl., Mississauga ON L4W 3R7

T: 905.282.1323 • F: 905.282.1324

Manager: Rick Ball

Email: rcball@generalinsulation.com

120 Troop Ave., Halifax NS B3B 1Z1
T: 902.468.5232 • F: 902.468.6915
Manager: Dave Adamski

Email: dadamski@generalinsulation.com

generalinsulation.com



Maintenant Ouvert à Montréal!
(514) 355-8834

Brampton • Hamilton • Ottawa • Montréal
Saint-Jean • Saint-Jean de Terre-Neuve • Dartmouth

www.multiglass.com

even if they were not applied for a large amount of money, they could keep the survey results if they wanted to hold in the future. Since the Contractor did not afford a \$0000 payment at that time, they agreed to give the Contractor \$0000 to start surveying. The cheque noted the funds were a "deposit for the construction".

Unfortunately, immediately after the Contractor paid the \$0000 into the Contractor's bank account, the husband learned that he was going to be laid off. But apparently, \$000 was already paid to a surveyor. The Contractor claimed that the funds were a deposit for the construction and refused to return the Contractor's \$0000.

Issue

Did the Contractor enter into a legally binding agreement?

Could the Contractor keep the \$10,000? Or did it have to be returned to the Contractor when the Project never materialized?

Court Decision

The Court determined that a mutual intention to create a legally enforceable agreement was expressed between the Contractor and the Contractor. The parties' lack of agreement on certain essential terms, such as the price and signing the same, was evidence that a binding contract had never been entered into.

The Court said the Contractor had to give back the \$0000. The Court said that a deposit is an earnest deposit guarantee that the contractor will be promised a down payment is intended to cover work materials provided. The Court said that in this case, the \$0000 was a down payment, not a deposit, and that it had to be returned to the Contractor when the Project did not go forward. The Court reached this conclusion by treating the lack of evidence showing that the Contractor restated the \$0000 to be a deposit as proof that the money was actually a down payment. In other words, if the Contractor wanted the money to be treated as a deposit, it was his responsibility to clearly communicate this intent to the Contractor.

The basic of the Contractor's argument is that a binding contract existed between

sert à rien de procéder à l'arpentage puisque le financement manque. L'entrepreneur fait valoir au couple que même si on lui refuse une hypothèque plus importante, le couple pourra cependant les paies d'arpentage pour construire plus tard. Comme le couple ne peut pas faire le versement de la somme intégrale de 10 000 \$ il accepte de verser à l'entreprise en 10 000 \$ pour commencer l'arpentage. Selon la note inscrite sur le chèque, il s'agit d'un « dépôt pour la construction mais... »

Malheureusement, après que le couple eut déposé les 10 000 \$ dans le compte bancaire de l'entreprise, le mari prend son emploi. Or, la somme déposée 1 000 \$ avait déjà été



BROCKWHITE
CONSTRUCTION MATERIALS

**YOUR SOURCE.
YOUR RESOURCE.**



A construction worker wearing a yellow hard hat and blue safety harness is working on a large stack of yellow and grey pipes. He is standing in a red metal lift platform. The background shows more industrial structures and pipes.



ROXUL®
The Better Insulation™





FIAMBRAS



MANSON
INSULATION

Brock White has purchased the assets of Steels. Together we supply Western Canada with a wide range of insulation products from the best brands in the business, including Roxul, Manson Insulation, ITW and more. Brock White and Steels. Better together to serve you!



BROCKWHITE
CONSTRUCTION MATERIALS

**BETTER TOGETHER
TO SERVE YOU!**



STEELS
STRUCTURES. MATERIALS.

BC: Prince George, Kamloops, Kelowna, Burnaby, Surrey, Victoria, Langley
ALBERTA: Edmonton, Calgary, Lloydminster **SK:** Saskatoon, Regina
MANITOBA: Winnipeg **ONTARIO:** Thunder Bay

HELPING BUILD YOUR SUCCESS

ca.BrockWhite.com
www.steels.com

himself and the couple was rejected. The court did agree that the contract should receive some consideration from his participation. However, because the couple had done some work before the contract was signed, he had already spent time on the project. The court limited his award to \$50. The court also gave the contractor some payment for the amount paid at the time.

Lessons Learned

If you are about to settle certain key terms in a construction contract, such as a home's design or cost, early on in negotiations, you risk that the court will later refuse to recognize your agreement even if it was already signed.

If you are going to take money on deposit, it is prudent to obtain a written statement by other contracting parties showing that they understand the purpose for which the money is being paid.

If you provide services for a client before early on in the construction process, make sure to save time records showing the extent of your efforts in case you later need to seek payment if the deal falls apart. ■

This article was written by Jonathan Maryniuk, a lawyer, and Andrew Delmonico, an articled student, who practice in construction law with the law firm of Kuhn LLP. This article is only intended as a guide and cannot cover every situation. It is important to get legal advice for specific situations. If you have any questions or comments about this case or other construction law matters, please contact us at 604-864-8877.

versée à l'arpenteur. L'entrepreneur soutient que les fonds versés étaient destinés à la construction de la maison et refusait de rendre les 10 000 \$. Le juge a donc limité le montant qui lui a été adjugé à 1 500 \$. Le tribunal a aussi accordé à l'entrepreneur les frais d'arpentage.

La Question

Le couple et l'entrepreneur ont-ils conclu une entente qui les liait légalement ?

L'entrepreneur pouvait-il conserver les 10 000 \$? Ou devait-il rendre la somme au couple quand il a constaté que le projet ne se concrétisera pas ?

La Décision Du Tribunal

Le tribunal a établi qu'il n'y a jamais eu, entre l'entrepreneur et le couple, quelque intention que ce soit de conclure une entente exécutoire. Les parties, n'ayant pas convenu de certains éléments essentiels comme le prix et le modèle de la maison, n'avaient, de toute évidence, passé aucun contrat de construction qui eût pu les lier légalement.

Le tribunal a ordonné à l'entrepreneur de rendre les 10 000 \$ au couple. Le tribunal a précisé que le dépôt est considéré comme la garantie en vue de l'exécution d'un contrat ; l'acompte est censé couvrir les frais de main-d'œuvre et de matériaux fournis. Le tribunal a jugé que la somme de 10 000 \$ constituait un acompte, et non un dépôt, et que cette somme devait être rendue au couple si le projet ne se matérialisait pas. Le tribunal en est arrivé à cette conclusion car, selon lui, le fait que le couple n'avait pas compris que les 10 000 \$ constituaient un dépôt vient prouver que la somme était plutôt un acompte. Autrement dit, si l'entrepreneur voulait que la somme soit traitée comme un dépôt, c'était à lui qu'il revenait de le communiquer clairement au couple.

L'essentiel de l'argument de l'entrepreneur, selon lequel il existait un contrat de construction entre lui-même et le couple, a été rejeté. Le tribunal a convenu par ailleurs que l'entrepreneur devrait toucher une somme pour le travail non payé. Cependant, comme l'entrepreneur n'a pas pu présenter de registre de ses heures ni aucun autre document justifiant du nombre d'heures passées avec le couple, le tribunal a limité le montant qui lui a été adjugé à 1 500 \$. Le tribunal a aussi accordé à l'entrepreneur les frais d'arpentage.



JM
Johns Manville

Linacoustic® RC
Fiber Glass Duct Liner With Reinforced Coating System

Now proven to be #1 overall in shop productivity and jobsite approval.*

* A comprehensive product comparison study conducted and overseen by PMI, a management consulting firm to the insulation industry, rated Linacoustic RC #1 overall by contractors who participated in the study.

Crossroads C&I
The Insulation Specialists
DISTRIBUTEURS | FABRICATEURS
Montréal 800.732.7988 | Brampton 905.661.0000 | Calgary 800.999.0170
800.661.0000 | 800.661.0000

Contact us at 1-800-663-6595
www.crossroadsci.com

GREENGUARD



Les Leçons À Tirer

Si vous n'êtes pas en mesure de régler certaines modalités clés dans un contrat de construction, comme le modèle de la maison ou les coûts, et ce dès les premières négociations, vous risquez que le tribunal refuse en fin de compte de reconnaître votre entente même si les travaux ont déjà commencé.

Si vous acceptez de l'argent en dépôt, assurez-vous d'obtenir une déclaration écrite des parties pour définir la fin pour laquelle le versement est fait.

Si vous fournissez des services pour aider un client à se préparer au début du processus de construction, assurez-vous de consigner vos heures afin de faire la preuve de vos efforts dans le cas où vous auriez besoin d'une compensation si l'entente tombe à l'eau. ■

Le présent article a été rédigé par Jonathan Maryniuk, avocat, et Andrew Delmonico, stagiaire en droit, qui exercent le droit de la construction au cabinet Kuhn LLP. L'information qu'il contient constitue simplement un guide et ne saurait s'appliquer à toute situation. Il est essentiel que vous consultiez un avocat qui examinera votre cas particulier. Pour toute question ou observation sur le cas présenté ici ou sur toute autre cause relevant du droit de la construction, n'hésitez pas à communiquer avec nous au 604-864-8877.

Le lecteur québécois comprendra que la présente traduction française a été établie dans le contexte du régime de la common law et qu'il doit consulter un juriste pour procéder aux adaptations exigées le cas échéant par le droit civil du Québec.



Produits POLYBRAND Products

distributeur/fabricant — distributor/fabricator

ELFOAM® • Elliott Foam Company of Indianapolis

FOAMGLAS® • Pittsburgh Corning Corporation

TRYMER® / XPS® PIB / SARAN® • ITW Insulation Systems

France Dumont

f.dumont@urecon.com

Tel: (450) 451-6781 • Watts: 1 (800) 567-3626 • Fax: (450) 451-0132
www.urecon.com

Accréditée ISO 9001 Registered



Now Open in Montréal!
(514) 355-8834

Brampton • Hamilton • Ottawa • Montréal
Saint John • St. John's • Dartmouth

www.multiglass.com

MACTac,
for over 30 years,
has sealed it up with insulation
tapes and jacketing products.

Closure system and vapour seal for joints.

Foil, FSK, ASJ and PVC Tapes



- Permanent all weather adhesive
- Robust, 2-mil foil facing for extended durability
- Maximum moisture-vapour impermeability
- Quick and efficient application

Industry Approved

- ULC listed
- UL Classified for flame and smoke
- WHMIS classified as non-hazardous

MACTac's new and improved manufacturing technology helps you take a competitive market position.

Call today for more details!



MACTAC
A Bemis Company

Technical Products

800.328.2619

MACTac.americas@bemis.com
4560 Darrow Road | Stow, OH 44224

Partly Insulated Doesn't Work

While I'm moderately handy around the house, the truth is I only know a couple of things about insulation. I know that it itches, and I know that you need to do the job completely. What fascinates me, however, is that when I look at insulation from a financial perspective, I actually understand it a lot better.

Now I know that my claim of "partly insulated doesn't work" isn't entirely true. Insulation in any context is designed to minimize or moderate the impact of an extreme. When it's cold outside, it's not so cold inside. When it's hot outside, it's not as hot inside. Insulation takes the edge off and helps give more predictable results and less fluctuation.

Overall, that's a good thing whether you're considering the temperature of a building or your financial situation. I know many people who feel that, "at least something is better than nothing." While that's true to a degree, it doesn't tend to work out very well when things get a bit more extreme. There is a point where conditions get bad enough that a bit of insulation is irrelevant – it becomes an "all or nothing" situation.

Before I dig into what "all or nothing" might mean, let me encourage you. I actually do believe that something is better than nothing, but I've also seen situations where the financial measures that were put in place simply couldn't stand up to the circumstances. Start by getting "something" in place. Keep growing your wealth and protect it as it grows. Get advice along the way so that you prioritize your decisions to minimize the impact of the financial threats that you'll face. You work hard for your wealth and it deserves to be safeguarded.

Why does your wealth need to be insulated?

While insulation is a handy metaphor for financial planning, there is a marked difference between temperature and wealth. You didn't have to earn "temperature" and it won't compound. Wealth, however, is hardy and, if managed carefully, will grow at a compound rate. If you can protect it properly, it will help you insulate your business, your family, yourself, and your goals from situations that start to overheat or freeze up.

For example, when business gets busy, that's a key time to insulate. Excess cash that's in the business can help to offset



by / par Glenn Ayrton
Sora Group Wealth Advisors

L'isolant partiel ne protège pas

Si je me débrouille assez bien comme bricoleur, je dois avouer par contre que je ne m'y connais pas vraiment en isolation. Je sais seulement que l'isolation provoque des démangeaisons et qu'elle doit protéger tout système intégralement, et non seulement en partie. Faisons un rapprochement entre le travail d'isolation d'un système et la planification financière pour mieux comprendre les choses.

Il est vrai, j'en conviens, que cette analogie présente quelque déficience. L'isolant est conçu pour réduire ou tempérer l'effet d'un extrême. Grâce à l'isolant, quand il fait froid à l'extérieur, la température se maintient plus élevée à l'intérieur. Et, de même, quand il fait chaud dehors, la température reste plus fraîche à l'intérieur. Le produit isolant tempère les extrêmes et assure des résultats prévisibles tout en atténuant les fluctuations.

C'est pourquoi nous pouvons dire qu'il en va de même de la température d'un bâtiment ou de votre situation financière. Pour beaucoup, je sais, « un peu vaut mieux que rien du tout » sur le plan financier. C'est vrai, certes, jusqu'à un certain point. Mais que faire si les conditions deviennent extrêmes ? Il peut arriver des cas où la situation soit mauvaise au point où un peu d'isolant n'aidera vraiment à rien – à ce moment-là, « c'est tout ou rien ».

Avant d'expliquer ce « tout ou rien », un mot d'encouragement. En fait, je crois qu'un peu est tout de même mieux que rien du tout. Cela étant, j'ai aussi vu des gens mettre en place des



Your Armacell / Armaflex® reps across Canada
DELTA T COMPONENTS

Mfr's. Rep. Refrigeration Components

Bob DiTomaso	Chomedey, Laval, QC	(450) 686-9652
Mike Duffey	Caledon East, ON	(905) 584-5552
Ken C Mehlenbacher	Brampton, ON	(289) 752-1944
Doug Roche	West Kelowna, BC	(250) 769-7707

Insulation Applicators Ltd
Industrial - Commercial Insulation & Asbestos Abatement

Wayne Bell

Phone: (306) 949-1630
Cell: (306) 536-3907
Fax: (306) 949-3266

E-mail: waynebell@sasktel.net
272 MII Street
Box 781, Regina SK S4P 3A8

the risk you carry in your business. Those funds might be used to insure assets, held to be accessible when cash flow gets tight as business slows down in the future, or could be put into asset classes that have more predictable expectations.

Each of these kinds of measures helps to insulate you against a changing business market, a fluctuating financial market, and personal or family circumstances such as unexpected illnesses or catastrophes.

But when you start to move toward “fully insulated,” then your attention will likely shift further out into the future. Once you’ve handled your own insurance and retirement needs, you might be looking at putting aside funds that will protect your children’s future, or your grandchildren’s futures. You may be considering how you’ll contribute to charitable or community causes that have been important to you and your family and that will steward our contributions far into the future.

Insulating your family and your business financially is a smart move. It will help get rid of the “market itch” that can scratch and irritate people as they wonder if they’ve been making the right decisions. Take the time to really think it through so that you insulate strategically, and then ultimately completely. ■

Glenn Ayrton is registered as an Investment Advisor through Sora Group Wealth Advisors Inc., a Member of the Investment Industry Regulatory Organization of Canada and the Canadian Investor Protection Fund (CIPF). This information is general in nature, and is intended for educational purposes only. For specific situations you should consult the appropriate legal, accounting or tax expert. Important information about a mutual fund is contained in its prospectus which should be read before investing. Unit values and investment returns will fluctuate. Past performance is not indicative of future performance. The information contained herein was obtained from sources believed to be reliable, however, we cannot represent that it is accurate and complete. This update is provided as a general source of information and should not be considered personal investment advice or solicitation to buy or sell any securities. The views expressed are those of the author and not necessarily those of Sora Group Wealth Advisors Inc. The information provided is based on current laws, regulations and other rules applicable to Canadian residents. It is accurate to the best of the writer's knowledge as of the date of publication. Rules and their interpretation may change, affecting the accuracy of the information. The information provided is general in nature, and should not be relied upon as a substitute for advice in any specific situation. For specific situations, advice should be obtained from the appropriate professional advisors.

mesures de redressement financier qui ne correspondaient pas du tout à ce qu'exigeaient les circonstances du moment. À leur décharge, disons qu'il est vrai qu'il faut commencer par mettre « quelque chose » en place, aussi modeste ce « quelque chose » soit-il. Et quand votre patrimoine s'accroît, eh bien, protégez-le. Allez chercher les conseils nécessaires pour pouvoir hiérarchiser les décisions à prendre et ainsi réduire l'impact des menaces qui vous guettent. Vous travaillez dur pour développer votre patrimoine ; il mérite d'être préservé.

Pourquoi votre patrimoine doit-il être « isolé » ?

Le travail d'isolation est utile comme analogie pour expliquer l'importance de la planification financière, mais température et patrimoine ne sont pas du même ordre. Vous n'avez pas eu à travailler pour faire augmenter la température et vous ne pouvez pas compter sur l'effet de capitalisation du thermomètre ! Le patrimoine, par contre, s'acquiert au prix d'un dur labeur et, s'il est bien géré, croît par capitalisation. Si vous pouvez bien protéger ce patrimoine, vous pourrez « isoler » vos avoirs, c'est-à-dire mettre votre entreprise, votre famille, vous-même et vos objectifs à l'abri des menaces de gel ou de surchauffe.

Par exemple, en période de grande activité, il est bon d'« isoler » ses surplus de trésorerie pour compenser le risque, c'est-à-dire de réserver cet argent pour assurer le patrimoine, qui pourra être accessible en période de ralentissement ou être intégré à des types d'actifs dont les résultats sont davantage prévisibles. Chacune de ces mesures vous aidera à vous prémunir contre les caprices de votre destin d'activité, contre des marchés financiers en constante fluctuation et contre les imprévus de la vie personnelle ou familiale comme la maladie et ou les catastrophes.

Au fur et à mesure que vous mettez en place des mesures d'« isolation » intégrale, vous vous tournez tout naturellement vers l'avenir. Autrement dit, après vous être occupé de vos propres besoins en matière d'assurance et de retraite, envisagez de mettre de l'argent de côté pour protéger l'avenir de vos enfants ou de vos petits-enfants. Vous pouvez aussi contribuer au soutien d'oeuvres de charité ou de causes sociales qui vous tiennent à cœur, à vous et à votre famille, et qui sauront faire

suite à la page 46



BURNABY INSULATION

Your Western Canadian distributor for a complete line of mechanical insulation, providing full fabrication facilities for all types of insulation materials.

Burnaby (Head office)

P: (604) 430-3044
F: (604) 430-6981
TF: (800) 663-4388

Calgary

P: (403) 720-6255
F: (403) 720-6246
TF: (888) 720-6255

Edmonton

P: (780) 452-4966
F: (780) 452-3957
TF: (800) 565-5139

FATTAL'S THERMOCANVAS

25/50 RATED

Family Tradition Since 1830
167 Years Strong

1-800-361-9571

FAX (514) 932-4088

P.O. BOX 1923, STATION A,
TORONTO, CANADA M5W 1W9

by / par André Pachon

Mesothelioma research needs your help

As we all know, mesothelioma is just starting to grow in speed over the last 10 to 20 years we will see it as it rises to precede the levels as it grows from the time it first started to spread toward it was found.

I just recently attended the TIAC at the Annual Research Congress in Quebec City. I did a small presentation on mesothelioma at the President's Night. I asked attendees to stand and raise their hands if they knew someone who had passed away from mesothelioma, then I asked them to raise their hands if they knew two more who were effected.

Just about everyone was raised was shocked.

Well, we all know what happens and we all know what is going to happen, so what do we do now? The Princess Margaret screening and research program has been a great job in Ontario. The research center is funded by donations from traditions, crafts, manufacturers, suppliers, distributors, and many others. The Princess Margaret is still coming up with a way to relieve the symptoms and also has some remarkable success helping people live with the side effects of the disease.

Princess Margaret is the main researcher in Canada and the scientists and researchers are working hard.

At Mount Sinai Hospital in New York City they have started the national tissue bank for all patients from around North America. They will accept biopsy samples and store them for all researchers from all countries to examine and study. This will enable researchers from all around the world to really work together for a cure. Recently, they've started to go to international conferences in different countries that may lead to early detection.

So getting back to what we can do it is raising money for cancer.

There is the Cam-Phibian Foundation a month that raises money for Princess Margaret Foundation. In BC, we have started the Western Canadian Mesothelioma Fund Five years ago, a golf tournament was held and raised a total of \$100,000. We have celebrated five years and have raised over \$180,000, with over 100 golfers at each month and till going.

There is also an early detection study starting in BC with the help of Dr. Stephen Lam at the BC Cancer Agency. CT scans and screening interviews will start in November. If you are interested in participating please call 1-800-1-ek-00.

We also have tournaments in Alberta and Saskatchewan.

La recherche sur le mésothéliome a besoin de votre appui

Ainsi que nous le savons tous, la prévalence du mésothéliome augmente et, au cours des dernières années, lorsqu'elle parviendra à son point culminant depuis l'introduction de l'amiante jusqu'à son interdiction, nous verrons le nombre de cas diagnostiqués atteindre des niveaux sans précédent.

J'ai assisté au congrès récent de l'an dernier à l'ACIT à Québec. Durant le Banquet du président, j'ai fait un court exposé sur le mésotheliome. J'ai demandé aux participants de se lever et de lever la main s'ils connaissaient quelqu'un qui était décédé dans les dernières années, près ou après l'âge de 60 ans. Ils ont essayé au moins deux personnes pour cette maladie.

Presque toutes les mains se sont levées. J'étais stupéfait.

Nous savons tous ce qui s'est passé et ce qui va arriver. Que faire maintenant ? Le programme de dépistage et de recherche à l'hôpital Princess Margaret fait de bon travail en Ontario. Le centre de recherche est financé par des dons de particuliers, d'entreprises, de fabricants, de fournisseurs, d'associations et bien d'autres entreprises. D'autre part, le Princess Margaret centre de recherche réussit remarquablement bien à aider des gens à vivre avec cette maladie en essayant.

Le Princess Margaret est le principal centre canadien de recherche sur le mésotheliome, mais aussi dans d'autres centres canadiens et internationaux.

À l'hôpital Mount Sinai de New York, on a créé une banque nationale de tissus pour tous les calorifugeurs d'Amérique du Nord. On acceptera et conservera des biopsies afin que les chercheurs puissent les examiner et les étudier. Cela permettra aux chercheurs des quatre coins du pays à tester réellement leurs effets pour trouver un remède. Récemment, nous avons été à la recherche, dans le sang des malades, des marqueurs qui pourraient permettre un diagnostic précoce et être thérapeutique.

Mais revenons à ce que nous pouvons faire : recueillir de l'argent pour la recherche d'un traitement qui réussisse.

Let's do it! La fondation Cam-Phibian a été créée par la fondation de l'hôpital Princess Margaret. En Colombie-Britannique, nous avons créé le Western Canadian Mesothelioma Fund. Il y a cinq ans, 32 golfeurs se sont présentés et ont récolté juste un peu moins de 7 000 \$. Nous avons célébré notre cinquième année et recueilli plus de 180 000 \$ jusqu'à maintenant. Chaque année, plus de 100 golfeurs participent à ce tournoi et

to start early and detect problems. This has all happened with theurers and due to time. With the most help in Canada we have helped and

I can see early detection in all processes in a short period of time. We have Manitoba, Quebec, and the Maritimes to count on. All we need is theurers to start finding answers and to provide to attend. From there, the doors will be open. They have a circle of helpers, just like us, who are willing to get involved and help.

So please attend the sessions, bring a friend, have fun and let's talk and renew our alliance.

Special thanks to our sponsors!



Do you have an interesting project on the go? Submit the details to our editor, Jessica Kirby, at jessica.kirby@pointonmedia.com

TIAC Times Special Issue: Oil and Gas Industry Focus

We are proud to announce *TIAC Time's* premier Special Issue, dedicated exclusively to highlighting the importance of thermal insulation in the Oil & Gas industry. Find out what the market holds in store, and what contractors, manufacturers, and distributors need to know to tap into opportunities in this sector.

Win the Bid

Every contractor knows the oil & gas industry is full of opportunity, but does everyone know how to get a piece of the action? Find out how contractors can enter the market, and get an edge when bidding large industrial projects.

Market Forecast

Economic and political pressures weigh heavy on the oil & gas industry, which still offers plenty of room to grow and new avenues to explore. The next five years will take the industry to new frontiers in efficiency and prosperity.

Energy Efficiency

Energy efficiency guidelines can range dramatically on industrial projects, with corporate and international policy often setting the guidelines for energy consumption and insulation values. As corporations aim to green up, opportunities for insulators abound.

Issue Deadlines:

Advertisement Booking Deadline: Nov. 23, 2012

Materials Deadline: Nov. 29, 2012

len in better health.

Une étude démontre que le cancer de la prostate britannique, avec l'aide du docteur Stephen Lam, à la BC Cancer Agency. Les examens TDM et les échographies de dépistage sont menés en même temps. Si vous êtes intéressé à cette étude, vous pouvez appeler au 1-800-801-800.

De plus, en Alberta et en Saskatchewan des médecins sont à l'emploi des programmes de dépistage précoce. Tout cela est arrivé grâce à des bénévoles et à des fonds. Sans eux, cela ne se serait pas fait aucunement.

Bientôt, j'en suis convaincu, le dépistage précoce sera pratiqué dans toutes les provinces. Il reste à attendre le Manitoba, le Québec et les Maritimes. Tout ce dont nous avons besoin sont des bénévoles pour aider. Ils sont nombreux, ils sont nombreux et immenses cercles de personnes qui se rendront suggérées et apporteront leur aide.

Veuillez participer à ces activités; amenez des amis, amenez-vous et faites des amis très bons cas. Appuyez les travailleurs qui nous appuient!

Tundra®

30+ Years of Excellence • ISO 9001:2008 Certified



**Industrial
Thermo
Polymers
Limited**

Use Tundra brand for all your polyethylene and EPDM rubber pipe insulation needs.



Key Features:

- Low density
- Easy to apply
- Chemically inert
- Flexible
- Versatile

Tel: (905) 846-3666

Fax: (905) 846-0363

Toll-Free: (800) 387-3847

www.tundrafoam.com

by / par Joe Fabing

On Sep emb r 2, 012 Paul (Pap) Paul p ssed away after a leg y illa ss. He is su v e d y h s wife Valentine (Val), h s fo ch ld en Terri-Lynn Paul, Kristen ad Michal, th ir sp es, ad h s ten g ad h ld en Paul was b n fo h s d v in ad d ilation to h s family ad b ten wh d talk ab h s k d ad th ir su ccesses. His streg h co ag , ad d rly g v fo h s familyw ill b missed

Pap's in lu atio career started as a sh p r fo A C Wild in 19 He was b afraid to d ay h g ask d b h m ad so mo d in o sales ad even u lly b came th sales man g r. In 19 Paul's amb tin th h m in o h s w n b ia ss startig Mlu ti-Glass Is lu atio His h rd wo k and p rsev ran e mad h m su cessflu as MGI g ew in o b th mo t su cessflu d strib id es inO nario

No o to stad still, Paul ep d d in o western Canad with MGI Western in th early 10s ad in o eastern Canad with MGI Eastern in th late 10s , as well as an in stmen with Cro sr o d Distrib o s. In late 19 000 Paul left MGI ad with n a y ar h d p a d Isob ab wh ch b came p rt b th Glasscell Isofab In . g op With x ris p rtner in th se b ia sses ad th ir su ccesses, Paul wh d b b n as an cni nt b ia lu atio d try.

Paul low d to b f. He was alway tak g a lessn eith r in Flo id , Califor nia, o lo ally, try g to imp o h s g me with little su cess. Beig a b ttig man ma y chag d hands on the course and usually not to Paul's benefit. He was a g a rs p rson cb rib ig h s time, talen s, ad mo y to fried ad asso iates. He low d to in eract with th o b r d strib o s ad h s cu tom ers. A lu h with Paul was kw n as a Paul Pan Day sin elu h s a lly tu a d in o sp r ad ev r later.

Paul, y will b missed b y y family, y may fried , ad y n b ia ss asso iates wh adh ired ad resp cted. ■

Le 2 sep emb e 012 Paul (Pap) Paul est d céd au terme d a lg malaïe. Il laisse d s le d u l sn ép e Valentine (Val), ses quatre enfants, Terri-Lynn, Paul, Kristen et Michael, leurs conjoints et conjointes, ainsi que ses dix p tits-efi an s. L'attach men et le d a men d Paul p sa famille étaieb b en ca et il p rlait su t d ses efis et d len s rés sites. Sa fo ce, su co ag et su amour profond pour sa famille vont nous manquer.

En 19 Pap a en amé sa carrière d s l'isb atio cm me ép il ten cb z A C Wild à il faisait saa à siter tto ce qu'on lui demandait. Paul est vite passé au secteur des ventes et est év n a llemet d v n d recten d s v nes. En 19 su amb tin l'a amé à fd r sa p p e et rep ise, Mlu ti-Glass Is lu atio Su traax il ach rá et sa p rsév rance t été co o s d su cès et MGI est d v n l'a d s mais d d strib id es p s p o p res enO nario

N'état p s d g n e à rester assis su ses lan iers, Paul a créé MGI Western d s l'Ou st can il en au d b d s années 1980 et MGI Eastern dans l'est du pays à la fin de cette d cen e; p s, il a in sti d s la so iété Cro sr o d Distributors. Paul a quitté MGI vers la fin de 1999, début de l'an 2000, et ouvert, moins d'un an plus tard, la firme Isofab, qui est ensuite devenue une partie constituante du groupe Glasscell Isob ab In . Ap ès d ses p rtenaires et en raison de ses succès, Paul allait acquérir une réputation de monstre sacré d s l'id trie d l'isb atio

Paul ad ait le b f. Il p ea it ca tamment d s leçons en Flo id , en Califor nia d s sa rég n p ten er, mais saa g ad su cès, d amélior er su jeu Cm me il aimait faire d s p ris, d l'arg n ch g ait d main su le terrain d b f et Paul h en était o d a iremet p le récip ed ire. Paul était un homme généreux qui faisait profiter ses amis et ses asso iés d son temp , d ses talet s et d su arg n . Il aimait th eragir a e c les atu res d strib en s et ses clien s. Un dîner avec Paul finissait toujours par s'appeler « journée Paul Pan » puisque ce repas s'étirait ordinairement jusqu'au sp r et même au d là.

Paul, vous allez manquer à votre famille, à vos nombreux amis et à vos collaborateurs qui vous admiraient et vous resp ctaien . ■



ARE YOU READING A BORROWED COPY OF TIAC TIMES?

GET YOUR OWN!

Subscribe online today at <www.tiactimes.com>.

Asy h s Transfer Md,
Time-Div sin Mu tip ex g Wid -Area
NetworkC n ctis ,C o e R t u ers.

what?

When you need people you can trust to help you make sense of technology and how it can benefit your organization, **LOOK NO FURTHER**.

Over 300 businesses, associations, and organizations rely on our team of technology and business professionals to help them avoid pitfalls and make better decisions when it comes to putting web technology to work for their organizations. We are here to help deliver the results you need for your organization.



877.755.2762 | pointonemedia.com

Conseils Financiers suite de la page 41

profiter vos dons très lointains l'avenir.

Il est toujours judicieux d'« isoler », de protéger votre famille et votre entreprise sur le plan financier. Vous pourrez ainsi vous débarrasser de cette « démangeaison » qui peut agacer et irriter l'investisseur qui remet constamment en question les décisions qu'il prend. Assurez-vous de bien réfléchir et appliquez vos mesures d'« isolation » d'abord de façon stratégique pour, éventuellement, vous protéger intégralement. ■

Glenn Ayrton est conseiller agréé en placements auprès de Sora Group Wealth Advisors Inc., société membre de l'Organisme canadien de réglementation du commerce des valeurs mobilières et du Fonds canadien de protection des épargnants (FCPE). L'information fournie ici est de nature générale et est communiquée à titre informatif

seulement. Vous devez consulter un avocat, un comptable ou un fiscaliste pour obtenir l'information qui vous concerne. Les prospectus sur les fonds communs de placement contiennent de l'information importante dont vous devez prendre connaissance. Les valeurs unitaires et les rendements peuvent fluctuer. Les rendements passés ne donnent pas forcément d'indication sur les rendements futurs. Le présent article contient de l'information jugée fiable ; cependant, nous ne pouvons en garantir ni l'exactitude ni l'exhaustivité. Il ne saurait non plus être considéré comme un avis de placement personnel ni comme de la sollicitation pour acheter ou vendre des titres. Le point de vue exprimé est celui de l'auteur et ne reflète pas forcément celui de Sora Group Wealth Advisors Inc. L'information contenue dans le présent article tient compte des lois, règlements et règles qui s'appliquent actuellement aux résidents canadiens et, à la connaissance de l'auteur, était exacte au moment de la publication. Les règles peuvent changer, comme d'ailleurs l'interprétation qu'en fait, si bien que l'information pourrait ne pas être exacte. L'information générale contenue dans l'article ne saurait se substituer au conseil des experts appropriés dans la situation qui vous est propre.

Advertiser index / Index des annonceurs

Advertiser / Compagnie	Page	Phone	Web
Adler Insulation	14	780.962.9495	www.adlerinsulation.com
Aeroflex USA Inc.	07	866.237.6235	www.aeroflexusa.com
Alsip's Building Products & Services	20	204.667.3330	www.alsips.com
Amity Insulation Group Inc.	17	780.454.8558	e: sales@amityinsulation.com
Armacell LLC	05	888.570.DUCT	www.armacell.us
C & G Insulation 2003 Ltd.	20	250.769.3303	n/a
Crossroads C&I Distributors	38	604.421.1221	www.crossroadsci.com
Delta T Components	40	905.648.0445	n/a
Dispro	28	800.361.4251	www.dispro.com
Extol of Ohio Inc.	19	800.486.9865	www.extolohio.com
General Insulation Company	36	905.282.1323	www.generalinsulation.com
Ideal Tape	10	800.229.9148	www.idealtape.com
Industrial Thermo Polymers Limited	43	800.387.3847	www.tundrafoam.com
Industrial Insulation Group LLC	33	800.866.3234	www.iig-llc.com
Insulation Applicators Ltd.	40	306.949.1630	e: waynebell@sasktel.net
Johns Manville	13	716.636.5460	www.specJM.com
K-Flex USA LLC	29	800.765.6475	www.kflexusa.com
MACTac	39	800.328.2619	www.mactac.com
Manson Insulation Products	11, 32	800.626.7661	www.imanson.com
Multi-Glass Insulation Ltd.	36, 39	514.355.8834	www.multiglass.com
NDT Seals	06	800.261.6261	www.ndtseals.com
Nu-West Construction Products Inc.	14	800.667.3766	www.nu-west.ca
Owens Corning	15	800.GET.PINK	www.owenscorningpipe.com
PCI Insul-Energy	34	902.407.4060	www.pciconsul-energy.com
Polyguard Products Inc.	18, 22-23	214.515.5000	www.polyguardproducts.com
Proto Engineered Thermoplastics Corp.	06	800.875.7768	www.protocorporation.com
Roxul	IBC	800.265.6878	www.roxul.com
RPR Products, Inc.	35	800.231.0149	www.rphouston.com
S. Fattal Canvas Inc.	20, 41	800.361.9571	n/a
Shur-Fit Products Ltd.	28	866.748.7348	www.shurfitproducts.com
SPI / Burnaby Insulation	41	604.430.3044	www.burnabyinsulation.com
Steels. A Division of Brock White Canada	37	800.754.8999	www.steels.com
Thermo Applicators Inc.	12	204.222.0920	e. info@thermoapplicators.com
Unifrax	21	800.635.4464	www.unifrax.com
Urecon	39	800.567.3626	www.urecon.com
Venture Tape Corp.	IFC	800.343.1076	www.venturetape.com
Wallace Construction Specialties Ltd.	08	800.596.8666	www.wallace.sk.ca
TIAC Distributors / Manufacturers	24-25 / OBC		

Bring on the Heat.



1200°F

Introducing our expanded **RHT®** lineup

When you need high-temperature thermal performance or personnel protection, Roxul® has you covered with a wide range of boards, blankets or rolls to meet all your requirements.

Learn more about Roxul RHT products at www.roxul.com or call 1.800.265.6878.



1400°F



www.roxul.com

ROXUL®
The Better Insulation™

TIAC·ACIT MANUFACTURERS



Alpha
Associates, INC.

ROXUL[®]
The Better Insulation™

MANSON
INSULATION
KEEPING IT SIMPLE.



VentureTape[®]

IG
Industrial Insulation Group, LLC
A Johns Manville Company